

مدل سازی توانمند سازهای نوآوری با صرفه با رویکرد پویایی شناسی سیستم

در صنایع کوچک و متوسط تولید کننده لوازم خانگی

مرجان نیرومند^{۱*}، آرش شاهین^۲، امیر رضا نقش^۳، حمید رضا پیکری^۴

تاریخ دریافت: ۱۳۹۹/۰۶/۱۲ تاریخ پذیرش: ۱۴۰۰/۰۷/۰۷

چکیده

امروزه در ایران رویدادهای همچون تحریم‌های اقتصادی، تورم و بیکاری، قدرت خرید مصرف کنندگان را کاهش داده و از سوی دیگر تولید کنندگان را با مشکلات تأمین مواد اولیه و هزینه‌های تولید روبرو ساخته است. در این شرایط صنایع کوچک و متوسط نسبت به صنایع بزرگ نیاز به توجه بیشتری دارند، زیرا این صنایع علیرغم خاصیت انعطاف‌پذیری و اشتغال‌زایی، نیازمند نوآوری برای ماندن در عرصه رقابت می‌باشند. در این شرایط، نوآوری با صرفه می‌تواند مناسب باشد که به پایداری و ایجاد منافعی برای جامعه نیز توجه دارد. لذا هدف مقاله حاضر، مدل سازی پویایی توانمند سازهای نوآوری با صرفه در صنایع کوچک و متوسط تولید کننده لوازم خانگی است. ابتدا با مرور ادبیات، توانمند سازها شناسایی شده و در قالب پرسشنامه‌ای در اختیار ۲۰۰ نفر از خبرگان صنعت قرار گرفته و با تحلیل عاملی اکتشافی، بارهای عاملی مخصوص شده و درنهایت، اقدام به مدل سازی پویایی متغیرها شده است. بر اساس نتایج، از مهم‌ترین توانمند سازها در نوآوری با صرفه، حمایت مدیریت است که منجر به استفاده از ظرفیت‌های محلی و به کارگیری رویکرد مدولار در تولید شده و هزینه دسترسی به عوامل تولید را کاهش می‌دهد. سرمایه‌گذاری در تحقیق و توسعه به شناسایی مواد اولیه ارزان‌تر، طراحی‌های خلاقانه و ایمن‌تر منجر شده و توجه به مسائل اجتماعی و مسائل زیست محیطی نیز به اهداف این نوآوری کمک خواهد نمود.

وازگان کلیدی: نوآوری با صرفه، توانمند ساز نوآوری، صنایع کوچک و متوسط، تحلیل عاملی اکتشافی، پویایی شناسی سیستم‌ها

۱- دکتری تخصصی گروه مدیریت، دانشگاه آزاد اسلامی اصفهان (خوارسگان)، اصفهان، ایران. نویسنده مسئول مکاتبات marjanniroumand@gmail.com

۲- استاد گروه مدیریت، دانشکده علوم اداری و اقتصاد، دانشگاه اصفهان، اصفهان، ایران.

۳- استادیار دانشکده مدیریت، دانشگاه آزاد اسلامی اصفهان (خوارسگان)، اصفهان، ایران.

۴- استادیار دانشکده مدیریت، دانشگاه آزاد اسلامی واحد اصفهان (خوارسگان)، اصفهان، ایران.

۱- مقدمه:

نوآوری باصرفه به محصولات و خدمات و یا ترکیبی از آن‌ها که مقرن به صرفه، پایدار و آسان برای استفاده و تحت شرایط کمبود منابع هستند اشاره دارد (حسین و همکاران، ۲۰۱۶).

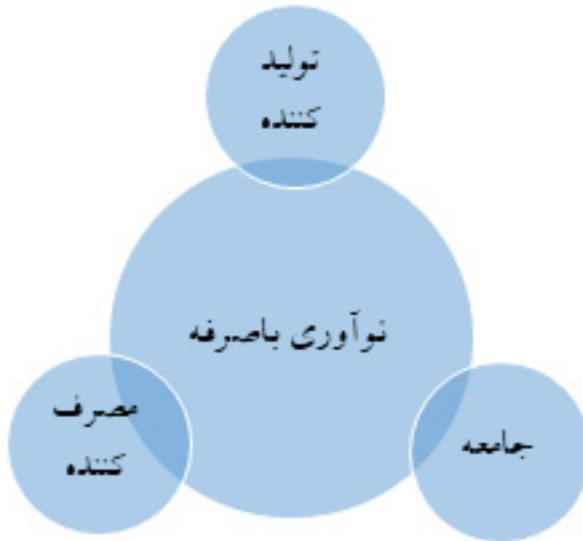
این نوع نوآوری در ابتدا بر اساس محدودیت‌های درآمدی مشتریان کم‌درآمد در کشورهای در حال توسعه مطرح گردید (حسین، ۲۰۱۳)، زیرا اگر جمعیت جهان بر اساس ثروت، درآمد و قدرت خرید به صورت هرمی در نظر گرفته شود، این هرم اساساً می‌تواند به سه گروه تقسیم شود. بخش عمده‌ای از جمعیت در پایین این هرم قرار دارند (در حدود ۲/۷ میلیارد نفر) که عمدتاً در بازارهای در حال ظهور می‌باشند (اگاروال و برم، ۲۰۱۷). در بازارهای نوظهور، بخش‌های به‌اصطلاح بخش متوسط و پایین بازار، یکی از سریع‌ترین بخش‌های در حال رشد مشتری در سطح جهانی هستند (ویترهالت و همکاران، ۲۰۱۷). پراهالد (۲۰۰۲) یکی از اویین محققانی بود که برای سود بالقوه موجود در این بخش هرم جمعیت، بحث و بر نیاز به راه حل‌های نوآورانه مقرن به صرفه برای این بخش مشتری تأکید نمود (اگاروال و برم، ۲۰۱۷). از دیگر مسائلی که نیاز به نوآوری‌های باصرفه را ضروری می‌سازد، رشد جمعیت جهانی، گرم شدن بیش از حد کره زمین و رشد تقاضا برای پایداری و فشار برای استفاده مؤثرتر از منابع است (حسین و همکاران، ۲۰۱۶) که همه این عوامل بررسی بیشتر این نوع نوآوری را طلب می‌کند، مخصوصاً در شرایط کنونی کشور ما که رویدادهای ویژه و منحصر به فرد اقتصادی [مانند تحریم‌های اقتصادی، بحران‌های بانکی، تورم، رکود و بیکاری] را شاهد است که وقوع برخی از آن‌ها تاکنون در دنیا سابقه نداشته است (میلانی، ۱۳۹۴)، به طوری که این رویدادها از یکسو قدرت خرید مصرف‌کنندگان را کاهش داده و از سوی دیگر تولیدکنندگان را با مشکلات زیادی مانند عدم توانایی در رقابت در بازارهای داخلی یا خارجی و عدم توانایی در خلق نوآوری روبرو ساخته است. لذا بررسی بیشتر این نوآوری باصرفه برای صنایع داخلی حائز اهمیت زیادی است.

از جمله صنایعی که نوآوری باصرفه می‌تواند به آن‌ها در شرایط کنونی کمک کند، صنایع کوچک و متوسط می‌باشند. رشد صنایع کوچک و متوسط یک پیش‌شرط برای رشد اقتصادهای در حال توسعه محسوب می‌شود. به عقیده انیولا و ان تیبانگ (۲۰۱۵)، سازمان‌های کوچک و متوسط، بیش از ۵۰ درصد از خروجی‌های تولیدی اقتصاد را تشکیل می‌دهند و به طور قابل توجهی به رشد اقتصادی کشورهای در حال توسعه کمک می‌کنند؛ اما این سازمان‌ها همواره دستخوش تغییرات ناشی

از محیط درون و بیرون از سازمان قرار می‌گیرند. از نظر بیرونی، رقابت شدید در سطح جهانی، تغییرات سریع باورنکردنی، تقاضاهای جدید برای کیفیت و محدودیت منابع، پاسخگویی سریع را از سازمان‌ها می‌طلبد و از جنبه درونی نیز منابع انسانی و کارکنان دچار مسائل و مشکلات در محیط کار می‌باشد (نیازی و همکاران، ۱۳۸۸). در این شرایط نوآوری باصره فه می‌تواند پاسخگوی این نوع صنایع برای کمبود منابع و رقابت با سایر سازمان‌ها شود.

صنایع کوچک و متوسط برای دستیابی به نوآوری باصره، نیاز به توانمندسازهایی دارد. بر اساس نظر جانسون (۲۰۱۷) توانمندسازهای نوآوری، عواملی هستند که فعالیت‌های یک تیم نوآورانه را در هدایت کارهای نوآورانه تسهیل می‌کنند. تحقیقاتی در زمینه توانمندسازهای نوآوری باصره صورت پذیرفته شده است. به عنوان مثال، فاروق (۲۰۱۷) در تحقیق خود به حمایت و پشتیبانی مدیریت اشاره کرده است. بلکادی و همکاران (۲۰۱۶) نیز به مراکز تحقیق و توسعه محلی، جایگزینی مواد فعلی با ارزان‌تر اما عملکردی، حذف محصولات و خدمات غیرضروری از محصولات و خدمات فعلی، طراحی مجدد شبکه تولید با افزایش نسبت عرضه کنندگان منطقه‌ای، تغییر فرآیندهای تولید فعلی و استراتژی برای کاهش هزینه‌های تولید و لجستیک به عنوان اهرم‌های کارآمد نوآوری باصره اشاره نموده‌اند؛ اما یکی از کامل‌ترین تحقیقات در زمینه شناسایی توانمندسازهای نوآوری باصره توسط نیرومند و همکاران (۲۰۲۰) انجام‌شده است که توانمندسازهای نوآوری باصره را در پژوهش خود با روش مرور سیستماتیک از ۵ پایگاه داده شناسایی کرده‌اند و در تحقیق دیگری (۲۰۲۱)، به بومی‌سازی نتایج برای ایران و برای صنعت لوازم خانگی پرداخته‌اند. زیرا به عقیده آن‌ها صنعت لوازم خانگی با نوآوری‌های چشمگیری روبروست و عدم نوآوری در این صنعت توسط صنایع تولیدکننده، منجر به از دست دادن بازار و پیشی گرفتن رقبا شده و این نوع نوآوری در شرایط اقتصادی کنونی می‌تواند به این صنایع کمک کند. درنهایت از مرور تحقیقات انجام‌شده (پیسونی و همکاران، ۲۰۱۸؛ حسین و همکاران، ۲۰۱۶؛ نیرومند و همکاران ۲۰۲۱؛ ۲۰۲۰) می‌توان به این نتیجه رسید که نوآوری باصره مفهومی سه‌بعدی داشته (شکل (۱)) و نوعی نوآوری است که ابتدا باید برای تولیدکننده به صرفه بوده، بعد برای مصرف‌کننده و درنهایت آسیبی به محیط‌زیست نزند و به نفع جامعه باشد. نوآوری باصره با نوآوری‌های کم‌هزینه که فقط به جنبه سودآوری برای شرکت توجه دارند متفاوت است (پیسونی و همکاران، ۲۰۱۸) و در بررسی توانمندسازها نیز باید به هر سه

عامل توجه شود.



شکل (۱): ابعاد سه‌گانه نوآوری باصرفة

درنهایت اگرچه تحقیقاتی در زمینه توامندسازهای نوآوری باصرفة انجام شده است، اما در زمینه پژوهشناسی سیستمی این عوامل و اثرات علی-معلولی این توامندسازها بر یکدیگر، چه در منابع داخلی و چه در منابع خارجی، در بررسی ادبیات موردنی یافت نشد، در حالیکه به عقیده سامارا و همکاران (۲۰۱۲)، نوآوری یک فرایند خطی نبوده و تحت تأثیر تعاملات مختلف عوامل اثرگذار می‌باشد و داشتن یک رویکرد سیستمی پویا می‌تواند به درک بهتر همه عوامل اثرگذار و روابط متقابل بین آن‌ها کمک کند. نکته دیگری که باید مورد توجه قرار گیرد این است که در میان فاکتورهای شناسایی شده توسط محققین، برخی از فاکتورها جنبه عمومی‌تری داشته و برای توسعه هر نوع نوآوری می‌تواند مورداستفاده قرار بگیرد و برخی از فاکتورها بیشتر به توسعه نوآوری باصرفة کمک خواهند نمود. لذا در مقاله حاضر سعی شده است برای مدل‌سازی علی-معلولی، صرفاً مهم‌ترین عوامل اثرگذار بر نوآوری باصرفة مورداستفاده قرار گیرد.

۲- مبانی نظری و پیشینه پژوهش

۱- نوآوری باصرفة

نوآوری در دیکشنری وبستر به معنای معرفی چیزی جدید یا روشی جدید است. مطابق دستورالعمل اسلو در سال ۲۰۰۵، نوآوری به معنای ایجاد یک محصول (کالا یا خدمت) یا فرایند جدید یا به طور قابل توجهی بهبود یافته، یک روش بازاریابی جدید یا یک روش سازمانی جدید در

شیوه‌های کسب‌وکار، سازمان‌های محل کار یا روابط خارجی است (تیواری و همکاران، ۲۰۱۷). نوآوری باصره از مفاهیم جدید حوزه نوآوری می‌باشد که امروزه در محافل علمی و صنعتی بخصوص در کشورهای در حال توسعه و در بازارهای در حال ظهور در حال مطرح شدن می‌باشد (تیواری و همکاران، ۲۰۱۶). از نظر لغوی، واژه باصره (فروگال) منشأ خود را از کلمه لاتین فروگالیس در قرن شانزدهم می‌گیرد.

فرهنگ لغت آکسفورد، فروگال را به عنوان صرفه‌جویی یا اقتصادی بودن در مورد پول و مواد غذایی تعریف می‌کند (سونی و کریشنان، ۲۰۱۴)؛ بنابراین نوآوری‌های باصره را می‌توان به عنوان محصولات جدید یا به طور قابل توجهی بهبودیافته (هم در مورد کالاها و هم در مورد خدمات)، فرآیندها یا روش‌های بازاریابی و سازمانی جدید مشخص نمود که به دنبال به حداقل رساندن استفاده از منابع مالی و مادی در زنجیره ارزش کامل (توسعه، تولید، توزیع، مصرف و دفع) باهدف کاهش قابل توجه هزینه مالکیت و یا استفاده است (تیواری و هرست، ۲۰۱۴). در واقع ایده اصلی این نوع نوآوری، ارائه محصولات و خدماتی است که برای نیازهای خاص این بازارها مناسب بوده و فرصت‌هایی برای مصرف به مصرف‌کنندگان غیر ثروتمند می‌دهد (ویروچ و هرست، ۲۰۱۷).

نوآوری باصره فرایند انطباق کالاها و تولیدات آن‌هاست که به نیازهای مشتریان هدف متکی است. این نوع نوآوری، مدل‌های جدید تجاری را کشف نموده، زنجیره ارزش را مجدداً تنظیم نموده و محصول را مجدداً طراحی می‌کند و همه این فعالیت‌ها بر اساس استفاده هوشمندانه از منابع و کارایی صنعتی بالا می‌باشد (کولندانی و همکاران، ۲۰۱۶). به عقیده بود (۲۰۱۶)، نوآوری باصره می‌تواند ایده‌ها و دانش محلی را با تخصص‌های بین‌المللی در زنجیره ارزش فرآگیر برای توسعه محصولات کم‌هزینه و دادن بالاترین ارزش به استفاده‌کنندگان ترکیب کند.

۲-۲- توانمندسازهای نوآوری باصره

به عقیده جانسون (۲۰۱۷)، توانمندساز نوآوری شامل عواملی است که فعالیت‌های یک تیم نوآوری را در هدایت کارهای نوآورانه در یک سازمان تسهیل می‌کند. این تعریف مبتنی بر نوآوری، کار نوآوری و تیم‌های نوآوری می‌باشد. ایجاد یک نوآوری، نیازمند تمام تلاش‌های لازم برای اجرای ایده توسعه‌یافته در بازار است که در این زمینه به عنوان کار نوآوری تعریف می‌شود. تیم نوآوری در این بررسی، ترکیبی از تعاریف نوآوری و تیم می‌باشد. یک تیم یک سیستم اجتماعی از افراد قرارگرفته در یک سازمان است که اعضایشان خودشان را به عنوان تیم می‌شناسند و دیگران نیز آن‌ها به عنوان یک تیم درک می‌کنند. برای تبدیل شدن به یک تیم، گروه باید طی چندین مرحله پدیدار شوند که در طی آن، یکی از وظایف اصلی، دستیابی به هدف مشترک است؛ بنابراین

تعريف تیم نوآوری باهدف انجام کار نوآوری در یک سازمان مرتبط است. در زمینه شناسایی توانمندسازهای نوآوری باصرفه، مرور سیستماتیک جامعی توسط نیرومند و همکاران (۲۰۲۱) در ۵ پایگاه داده «امرالد، الزیور، تیلور و فرانسیس، اشپرینگر و وایلی» انجام شده و مهم‌ترین توانمندسازهای شناسایی شده در دوره موردنرسی موارد زیر عنوان شده است:

توجه به نیاز مشتریان و تحقیق و توسعه محلی، حمایت مدیریت از نوآوری باصرفه، سرمایه انسانی قدرتمند، همکاری با شرکت‌های بین‌المللی، همکاری و مشارکت با سایر تولیدکنندگان، همکاری دولت و آژانس‌های دولتی، همکاری با سازمان‌های اجتماعی عام‌المفعه، توسعه مراکز تحقیق و توسعه، توسعه فرهنگ صرفه جویانه و فهم جنبه‌های فرهنگی محلی، استفاده از مواد محلی در دسترس و نهادهای محلی، استفاده از شایستگی‌ها، کارآفرینان، مشاوران و افراد باتجربه محلی، آزمایشگاه محلی، استفاده از زنجیره تأمین محلی، تأکید بر استفاده از انرژی‌های محلی و در دسترس، استفاده مجدد از مواد قدیمی و بازیافتی، استفاده از کارگران ارزان‌قیمت، استفاده از مواد ارزان‌تر ولی کاربردی‌تر، استفاده از انرژی‌های پاک مانند انرژی خورشیدی، حذف ویژگی‌های غیرضروری محصولات و خدمات، کوچک‌سازی یا مینیاتوری سازی، بهینه‌سازی سطح عملکرد، طراحی در سطح جهانی و تولید در سطح محلی، طراحی بیومتریک، بازسازی مدل‌های کسب‌وکار، حمایت از تحقیقات پایه و دانشگاهی و توسعه مخازن دانش، توسعه زیرساخت، فناوری اطلاعات، استفاده از نرم‌افزارها و ابزارهای نمونه‌سازی اولیه، تولید با رویکرد مدولار، طراحی و تولید در جهت حل مشکلات اجتماعی و زیست‌محیطی، استخدام زنان و حمایت از اشتغال آن‌ها، به کارگیری جوانان کارآموز، حجم تولید بالا، مقیاس‌پذیری و کاهش حاشیه سود، توجه و حفظ حقوق مالکیت معنوی و تلاش در جهت ثبت محصولات، توسعه یک نام تجاری مناسب بدون آسیب زدن به نام‌های تجاری موجود، شکل دادن به رفتار مشتری، تأکید بر مشتری‌گرایی و ارزیابی بازخورد.

نیرومند و همکاران (۲۰۲۰) در مقاله دیگری به‌منظور بومی‌سازی نتایج و بررسی توانمندسازهای نوآوری باصرفه در صنعت لوازم خانگی مصاحبه‌ای با خبرگان این صنعت انجام داده‌اند و فاکتورهای جدیدی را از دیدگاه خبرگان بیان نموده‌اند ازجمله: جلوگیری از هدر رفت انرژی در صنایع و بهینه‌سازی مصرف انرژی در صنایع، توسعه خوش‌های صنعتی (گروهی از صنایع مشابه در یک مکان)، توسعه شهرک‌های صنعتی (استفاده از زیرساخت‌های موجود، تخفیفات عوارض، مالیات، بهره‌مندی از وام‌ها و سامانه‌های اطلاعاتی)، تبلیغات محلی، بازاریابی محظوظ (تولید و توزیع محظوظ ارزشمند، مرتبط و سازگار با اهداف برندها)، نظم و آراستگی در محیط کار، بسته‌بندی باصرفه، تبلیغات مشترک با سایر تولیدکنندگان، شرکت در نمایشگاه‌ها، همایش‌ها و جشنواره‌ها، ایجاد سامانه

جامع اطلاعاتی برای صاحبان صنایع به گونه‌ای بتوانند به راحتی دیگر تولیدکنندگان را بشناسند و از مشارکت آن‌ها بهره گیرند، حمایت دولت و سازمان‌های دولتی مثل صنایع و معادن در ارائه مشوّق‌های صادراتی، ارائه آموزش‌های تولید، استانداردسازی و آموزش بازاریابی، چند کاربردی کردن محصولات، حمایت دولت در زمینه ارز، مبارزه با قاچاق کالا (مخصوصاً تولیداتی که داخلی و محلی تولید می‌شوند)، بازاریابی خلاق/ تأکید در تمایزات در نام تجاری ایجاد شده. اگرچه نیرومند و همکاران (۲۰۲۰) و (۲۰۲۱) در زمینه توامندسازهای نوآوری باصره تحقیقات جامعی انجام داده‌اند، اما در زمینه مدل‌سازی پویای توامندسازهای نوآوری باصره پژوهشی داخلی یا خارجی یافت نشد، لذا هدف مقاله حاضر مدل‌سازی پویای نتایج کار نیرومند و همکاران (۲۰۲۰) و (۲۰۲۱) یعنی مدل‌سازی پویای توامندسازهای نوآوری باصره هست.

۳- روش پژوهش

با توجه به هدف پژوهش حاضر، متغیرهای یافت شده در تحقیقات نیرومند (۲۰۲۰) و (۲۰۲۱)، به عنوان توامندسازهای نوآوری باصره در نظر گرفته شده و در مرحله بعد برای تعیین بارهای عاملی که رابطه بین متغیرها و عامل موردنظر را نشان می‌دهد، از روش تحلیل عاملی اکتشافی استفاده گردید. تحلیل عاملی اکتشافی روشی آماری برای کشف ساختار پایه‌یک مجموعه نسبتاً بزرگ متغیرها و شناسایی روابط پایه‌ای بین متغیرهای اندازه‌گیری شده است (نوریس و لیکاوالیر، ۲۰۱۰). بدین منظور پرسشنامه‌ای با طیف لیکرت ۵ تایی که دربرگیرنده فاکتورهای شناسایی شده مؤثر بر نوآوری باصره است تهیه گردید. پرسشنامه‌های تهیه شده در اختیار مدیران و کارکنان صنایع کوچک و متوسط تولیدکننده لوازم خانگی در استان اصفهان قرار گرفت. نمونه‌گیری انجام شده به روش نمونه‌گیری غیر تصادفی (نمونه‌گیری اتفاقی) می‌باشد که در این روش اعضای جامعه بر اساس در دسترس بودن در نمونه قرار می‌گیرند. ازانجایی که تعداد نمونه در تحلیل عاملی بسیار مهم است برای تعیین حجم نمونه مناسب از آزمون‌های KMO و کرویت بارتلت استفاده گردید. اگر مقدار عددی KMO از ۰,۶ بیشتر باشد و نتیجه آزمون بارتلت نیز دارای ۹۵ درصد اطمینان و یا بیشتر باشد (مقدار عددی sig این آزمون از ۰,۰۵ کمتر باشد) داده‌ها برای انجام تحلیل عاملی مناسبند. برای سنجش این موارد از نرم‌افزار SPSS25 استفاده گردید. با ۲۰۰ پرسشنامه پرشده مقدار KMO بالاتر از ۰,۷، قرار گرفت و آزمون بارتلت نیز ۹۵ درصد اطمینان را نشان داد؛ یعنی مقدار sig

کمتر از ۰,۰۵ بود و نتایج آزمون بارتلت نیز معنی دار است.

برای سنجش روایی پرسشنامه از روایی صوری (بررسی مفهوم بودن سؤالات توسط ۱۸ نفر از مشارکت‌کنندگان) و روایی محتوایی (سنجش ضریب نسبی روایی محتوایی CVR با در اختیار قرار دادن پرسشنامه در اختیار ۱۵ نفر از متخصصان صنعت) استفاده گردید.

$$CVR = \frac{\frac{ne - \frac{N}{2}}{\frac{N}{2}}}{N}$$

ne = تعداد متخصصانی که گویه موردنظر را در پرسشنامه مناسب دانسته‌اند.

N = تعداد کل متخصصان که پرسشنامه را بررسی کرده‌اند.

با توجه به اینکه CVR برای ۱۵ نفر باید ۰,۶۹ باشد (حاجی‌زاده و اصغری، ۱۳۹۰) و با توجه به نتایج که CVR کلیه سؤالات بالای ۰,۵ بود، پرسشنامه دارای روایی محتوایی می‌باشد. برای سنجش پایایی پرسشنامه نیز از آلفا کرونباخ استفاده گردید. از آنجایی که مقدار آلفا کرونباخ ۰,۸۷ به دست آمده است پرسشنامه دارای پایایی مناسبی می‌باشد.

در بخش بعدی، روش مورداستفاده مقاله حاضر شبیه‌سازی و پویایی‌شناسی سیستمی است. مدل‌سازی پویایی‌شناسی سیستم برای اولین بار در ۱۹۵۰ توسط فارستر از مؤسسه فناوری ماساچوست پیشنهاد شد (فارستر، ۱۹۶۱). این روش یک روش مدل‌سازی شبیه‌سازی برای سیستم‌های واقعی می‌باشد. پویایی‌شناسی سیستم برای ایجاد پویایی‌های صنعتی و مدل جهانی در تحقیقات اولیه به کاربرده شده است (فارستر، ۱۹۸۰). به‌منظور پویایی‌شناسی سیستم، پس از تعیین افق زمانی، نمودارهای علی-معلولی و انباشت جریان مشخص خواهد شد. نمودارهای علی-معلولی ابزاری مهم برای نشان دادن ساختار بازخوردی سیستم‌هاست.

یک نمودار علی از تعدادی متغیر تشکیل شده است که به‌وسیله پیکان‌هایی که نشان‌دهنده تأثیر علی بین متغیرها هستند به هم متصل می‌شوند. در پژوهش حاضر، نمودارهای علی-معلولی فقط بر اساس مهم‌ترین فاکتورهایی که مستقیماً بر نوآوری باصره اثرگذار است طراحی شده است.

متغیرهای حالت نیز همانا انباشتگی‌اند که وضعیت سیستم را مشخص می‌کنند و مبنای برای اقدامات فراهم می‌کنند. این متغیرها رویدادهای گذشته را انباشته می‌کنند. محتویات متغیرهای

حالت تنها از طریق جریان‌های ورودی و خروجی تغییر می‌کند.

۴- تجزیه و تحلیل یافته‌ها

۱- نتایج تحلیل عاملی اکتشافی

جدول (۱) جدول واریانس کل توضیح داده شده است. این جدول مقدار ویژه و واریانس متناظر با عامل‌ها را نشان می‌دهد. در ستون مقادیر ویژه اولیه، مقادیر ویژه اولیه برای هریک از عامل‌ها به صورت مجموع واریانس تبیین شده برآورد می‌شود. واریانس برحسب درصدی از کل واریانس و درصد تجمعی است. در ستون واریانس تبیین شده عامل‌هایی ارائه گردیده است که مقادیر ویژه آن‌ها بزرگ‌تر از عدد یک می‌باشد. طبق جدول (۱) در ستون مقادیر ویژه اولیه و در قسمت کل، تعداد مقادیر ویژه ۱ و بزرگ‌تر از ۱ نشان‌دهنده تعداد عامل‌ها هستند. بر این اساس، این پرسشنامه با ۴۸ سؤال، ۱۵ عامل را اندازه‌گیری می‌کند.

جدول (۱): جدول واریانس کل توضیح داده شده

مؤلفه	واریانس کل توضیح داده شده			مقادیر پرداخته بازه‌های عاملی مربع			مقادیر استخراجی بازه‌های عاملی مربع		
	کل	درصد تجمعی واریانس	درصدی از واریانس	کل	درصد تجمعی واریانس	درصدی از واریانس	کل	درصد تجمعی واریانس	درصدی از واریانس
۱	۷۸۸۰	۱۶۴۱۶	۱۶۰۴۱۶	۷۸۸	۱۶۴۱۶	۱۶۰۴۱۶	۳۰۱۶	۶۶۰۱	۶۶۰۱
۲	۳۶۶۸	۷۶۴۱	۳۴۰۵۷	۳۶۶	۷۶۴۱	۳۴۰۵۷	۳۰۶	۶۳۸۸	۱۲۹۸۹
۳	۲۱۸۳	۴۵۴۸	۲۸۶۰۵	۲۱۸	۴۵۴۸	۲۸۶۰۵	۲۳۸	۴۹۷۶	۱۷۹۶۵
۴	۲۰۰۵	۴۲۷۷	۳۳۸۸۲	۲۰۵	۴۰۷۷	۳۳۸۸۲	۲۳۷	۴۹۴۲	۲۲۹۰۷
۵	۱۸۷۶	۳۸۸۴	۳۶۷۶	۱۸۴	۳۸۸۴	۳۶۷۶	۲۱۶	۴۰۱۲	۲۷۴۱۹
۶	۱۷۲۴	۳۰۹۳	۳۰۵۹	۱۷۲	۳۰۹۳	۳۰۵۹	۲۱۳	۴۴۵۶	۳۱۸۷۴
۷	۱۶۷۶	۳۴۰۹	۴۳۷۶۸	۱۶۷	۳۴۰۹	۴۳۷۶۸	۱۹۷	۴۰۰۸	۳۵۹۸۳
۸	۱۵۰۲	۳۷۲۳	۴۷۰۰۱	۱۵۰	۳۷۲۳	۴۷۰۰۱	۱۹۰	۳۹۶۳	۳۹۹۴۶
۹	۱۴۹۹	۳۱۲۳	۵۰۱۲۴	۱۴۹	۳۱۲۳	۵۰۱۲۴	۱۸۸	۳۹۲۸	۴۳۸۷۶
۱۰	۱۳۹۱	۲۸۹۸	۵۳۰۰۲۲	۱۳۹	۲۸۹۸	۵۳۰۰۲۲	۱۷۹	۳۷۳۲	۴۷۶۰۵
۱۱	۱۲۷۹	۲۰۵۰	۵۵۰۷۶	۱۷۶	۲۰۵۰	۵۵۰۷۶	۱۷۶	۳۷۱۹	۵۱۷۸۵
۱۲	۱۱۹۰	۲۴۹۱	۵۸۰۰۵	۱۱۹	۲۴۹۱	۵۸۰۰۵	۱۶۹	۳۵۴۰	۵۴۸۴۲
۱۳	۱۱۳۰	۲۳۶۴	۶۰۴۱۶	۱۰۳	۲۳۶۴	۶۰۴۱۶	۱۶۶	۳۰۱۲	۵۸۳۷۷
۱۴	۱۱۱۶	۲۳۲۶	۶۲۷۴۲	۱۱۱	۲۳۲۶	۶۲۷۴۲	۱۶۶	۳۴۲۵	۶۱۷۶۲
۱۵	۱۰۷۷	۲۱۶۰	۶۴۸۸۲	۱۰۳	۲۱۶۰	۶۴۸۸۲	۱۴۹	۳۱۲۰	۶۴۸۸۳
۱۶	۰۹۹۹	۲۰۵۹	۶۶۹۴۲						
۱۷	۰۹۴۱	۱۹۶۱	۶۸۹۰۲						
۱۸	۰۹۲۱	۱۹۱۹	۷۰۰۲۱						
۱۹	۰۸۸۰	۱۸۳۲	۷۲۶۵۳						
۲۰	۰۸۳۳	۱۷۳۶	۷۴۰۳۸۹						
۲۱	۰۸۱۰	۱۶۸۸	۷۶۰۰۷۷						
۲۲	۰۷۷۶	۱۹۱۷	۷۷۷۶۹۶						
۲۳	۰۷۶۰	۱۵۸۴	۷۹۰۲۷۸						
۲۴	۰۷۲۱	۱۵۰۱	۸۰۰۷۷۹						
۲۵	۰۷۰۰	۱۶۰۹	۸۲۰۳۳۸						
۲۶	۰۶۵۱	۱۰۵۶	۸۳۰۵۹۴						
۲۷	۰۶۵	۱۲۶۰	۸۴۰۸۵۴						
۲۸	۰۶۰۷	۱۲۲۳	۸۶۰۰۷۷						
۲۹	۰۵۴۰	۱۱۲۶	۸۷۰۲۰۳						
۳۰	۰۵۳	۱۱۰۳	۸۸۳۰۶						
۳۱	۰۵۲۲	۱۰۸۷	۸۹۰۳۹۳						
۳۲	۰۴۷۴	۰۹۸۷	۹۹۰۳۸۰						
۳۳	۰۴۵۳	۰۹۴۵	۹۱۰۳۲۵						
۳۴	۰۴۲۲	۰۸۷۸	۹۲۰۲۰۳						
۳۵	۰۳۸۹	۰۸۱۰	۹۳۰۱۳						
۳۶	۰۳۶۶	۰۷۶۳	۹۳۰۷۶						
۳۷	۰۳۴۳	۰۷۱۶	۹۴۰۴۹۱						
۳۸	۰۳۳۴	۰۶۹۶	۹۵۰۱۸۸						
۳۹	۰۳۳۹	۰۶۴۳	۹۵۰۸۳۱						
۴۰	۰۲۹۳	۰۶۱۰	۹۶۰۴۴۱						
۴۱	۰۲۷۶	۰۵۷۱	۹۷۰۱۳						
۴۲	۰۲۶۸	۰۵۱۶	۹۷۰۵۲۸						
۴۳	۰۲۳۵	۰۴۸۹	۹۸۰۱۷						
۴۴	۰۲۲۰	۰۴۰۹	۹۸۰۴۷۶						
۴۵	۰۲۰۵	۰۴۲۸	۹۸۰۹۰۴						
۴۶	۰۱۸۷	۰۳۹۰	۹۹۰۷۹۴						
۴۷	۰۱۷۶	۰۳۶۶	۹۹۰۶۶۰						
۴۸	۰۱۶۳	۰۳۴۰	۱۰۰۰۰						

روش استخراج: تجزیه و تحلیل مؤلفه اصلی

جدول (۲)، جدول ماتریس مؤلفه‌های چرخانده شده را نشان می‌دهد. با استفاده از نتایج جدول ماتریس مؤلفه‌ها پس از چرخش واریماکس، می‌توان اقدام به تعیین بارهای عاملی نمود. در جدول (۳)، بارهای عاملی مستخرج از جدول ماتریس مؤلفه‌های چرخانده شده را می‌توان مشاهده کرد.

جدول (۲): جدول ماتریس مؤلفه‌های چرخانده شده

سوال	ماتریس مؤلفه‌های چرخانده شده														
	ابعاد														
۱	۰,۶۸۲														
۲	۰,۶۳۰														
۳	۰,۰۵۳۴														
۴	۰,۰۵۶۵	۰,۳۵۲													
۵		۰,۳۴۴	۰,۳۹۳											۰,۳۸۷	
۶															-۰,۶۶۳
۷			۰,۷۳۴												
۸								۰,۷۱۲							
۹								۰,۶۴۹							
۱۰			۰,۶۱۶												
۱۱			۰,۴۰۷												
۱۲				۰,۳۳۷										۰,۷۱۳	
۱۳														۰,۴۸۶	۰,۳۴۸
۱۴														۰,۶۹۴	
۱۵	۰,۳۹۶	۰,۳۱۹	۰,۳۰۶												۰,۳۴۱
۱۶														۰,۷۴۸	
۱۷								۰,۴۸۵						۰,۳۶۱	
۱۸					-۰,۳۳۱									۰,۰۵۱۱	
۱۹	۰,۳۰۵														۰,۳۳۰
۲۰			-۰,۳۸۸					۰,۴۳۷							
۲۱	۰,۴۹۶														
۲۲	۰,۳۷۵							۰,۶۲۹							
۲۳								۰,۷۴۶							
۲۴				۰,۶۱۱											
۲۵	۰,۳۴۲							۰,۴۲۲							۰,۳۲۰
۲۶															
۲۷	۰,۶۴۱														
۲۸								۰,۴۷۴						۰,۳۱۳	
۲۹								۰,۶۸۳							
۳۰								۰,۷۴۴							
۳۱		۰,۳۲۸	۰,۳۴۴												۰,۴۲۶
۳۲								۰,۴۰۵							
۳۳			۰,۴۴۲												۰,۴۱۲
۳۴	۰,۳۶۹			۰,۴۰۳											۰,۳۷۳
۳۵															۰,۷۹۵
۳۶			۰,۶۲۵												
۳۷								۰,۵۷۷							
۳۸	۰,۶۲۵														۰,۳۵۹
۳۹															۰,۷۷۷
۴۰								۰,۷۳۸							
۴۱	۰,۰۵۲۰														۰,۴۱۸
۴۲		۰,۳۶۳													-۰,۴۷۶
۴۳	۰,۳۲۱		۰,۳۰۹												-۰,۳۶۲
۴۴	۰,۶۴۲		۰,۴۲۰												
۴۵	۰,۶۳۶														
۴۶			۰,۷۰۹												
۴۷															۰,۶۴۰
۴۸															۰,۰۵۹۹

جدول (۳): بارهای عاملی مستخرج از ماتریس مؤلفه‌های چرخانده شده

بار عاملی	متغیر	بار عاملی	متغیر
۰/۶۳۶	مشوّق‌های صادراتی	۰/۵۹۹	حفظ مالکیت معنوی
۰/۶۴۱	رویکرد مدولار	۰/۵۱۷	معماری نام تجاری جدید
۰/۳۴۲	توسعه زیرساخت با حمایت دولت و سرمایه‌گذاری خارجی	۰/۷۴۸	جایگزینی مواد فعلی با مواد ارزان‌تر
۰/۴۹۶	طراحی با استانداردهای جهانی	۰/۱۱	رهبری هزینه
۰/۶۵۶	حمایت از ممکنای با شرکت‌های بین‌المللی	۰/۱۹۴	استفاده مجدد از مواد قابیمی
۰/۳۹۴	طراحی باصره برای بهینه‌سازی عملکرد	۰/۷۰۹	طراحی چند کاربردی
۰/۳۶۳	شرکت در نمایشگاه‌ها و...	۰/۳۵۴	شکتسازی
۰/۶۸۲	حمایت مدیریت از تحقیق و توسعه	۰/۶۲۵	تبییغات محلی
۰/۵۳۴	تحقیق در مورد بازار هدف	۰/۶۴۲	شكل دادن به رفتار مشتری
۰/۶۳۰	به کارگیری نیروهای انسانی توانمند	۰/۶۲۵	بازاریابی محظوظاً
۰/۵۲۰	بهینه‌سازی مصرف انرژی	۰/۶۴۲	مبارزه با قاچاق
۰/۷۳۴	حمایت مدیریت از سرمایه‌گذاری در تحقیق و توسعه	۰/۴۸۵	استفاده از انرژی پاک برای کاهش آلودگی محیط‌زیست
۰/۶۱۶	حمایت مدیریت از شناسنگی محلی	۰/۷۹۵	استقرار در شهرک‌های صنعتی
۰/۴۰۷	حمایت از زنجیره تأمین محلی	۰/۴۸۶	استفاده از انرژی‌های محلی
۰/۴۰۳	استقرار در خوش‌های صنعتی	۰/۷۱۳	استفاده از آزمایشگاه‌های محلی
۰/۶۲۹	پرینتر سه‌بعدی	۰/۳۹۳	حمایت دولت در کاهش عوارض، مالیات، تعریف واردات ...
۰/۷۱۲	فهم فرهنگ محلی	۰/۷۴۶	طراحی بیومتریک
۰/۶۴۹	استفاده از مواد محلی	۰/۴۷۴	استفاده از راهکارهایی برای کاهش آلودگی محیط‌زیست
۰/۷۳۴	کوچک‌سازی	۰/۶۸۳	مانند استفاده از مواد بازیافت شونده در تولید محصول
۰/۳۶۱	ساده‌سازی	۰/۷۴۴	به کارگیری جوانان کارآموز
۰/۷۷۷	نظم و آراستگی محیط کار	۰/۶۱۱	استخدام زنان
۰/۴۲۶	تولید حجم بالا	۰/۵۷۷	حمایت از تحقیقات دانشگاهی
۰/۶۴۰	تولید در محل‌هایی با دستمزد پایین	۰/۴۲۲	شبکه اجتماعی
			استفاده از پیشرفت‌های فناورانه

در میان فاکتورهایی که از تحقیقات نیرومند و همکاران (۲۰۲۰) و (۲۰۲۱) شناسایی گردید و با روش تحلیل عاملی اکتشافی بارهای عاملی و دسته‌بندی متغیرها مشخص گردید، برخی از متغیرها وجود دارند که حالت عمومی‌تری داشته و برای هر نوع نوآوری می‌تواند مورد استفاده قرار گیرد (مثل تولید انبوه، حمایت از توسعه خوش‌های صنعتی، به کارگیری نیروی انسانی توانمند، استفاده از شبکه‌های اجتماعی، استفاده از پیشرفت‌های فناورانه، حمایت از تحقیقات دانشگاهی، حفظ مالکیت معنوی، مشوّق‌های صادراتی، معماری نام تجاری جدید، توسعه زیرساخت‌ها با حمایت دولت و سرمایه‌گذاری خارجی، همکاری با شرکت‌های بین‌المللی، شرکت در نمایشگاه‌ها، حمایت مدیریت از تحقیق و توسعه، بازاریابی محظوظاً، شکل دادن به رفتار مشتری و تحقیق در مورد بازار هدف و طراحی با استانداردهای جهانی) و برخی از متغیرها ارتباط بیشتری با نوآوری باصره دارند (مانند استفاده از رویکرد مدولار، رهبری هزینه، استفاده مجدد از مواد قدیمی، جایگزینی مواد فعلی با ارزان‌تر، طراحی چند کاربردی، استفاده از انرژی‌های محلی، استفاده از آزمایشگاه‌های محلی،

حمایت از زنجیره تأمین محلی، تبلیغات محلی، استفاده از پرینتر سه بعدی در نمونه سازی، استفاده از مواد محلی، کوچک سازی، ساده سازی، استخدام زنان و تولید در محل هایی با دستمزد پایین و طراحی محصولاتی که با انرژی های پاک مانند نور خورشید کار می کنند.

۴-۲- پویایی شناسی سیستمی

پس از تعیین کلیه توانمندسازهای شناسایی شده در مطالعات پیشین و دسته بندی این توانمندسازها، در این بخش ابتدا روابط علی معمولی کلیه توانمندسازها با یکدیگر مشخص شده و تعیین می شود چگونه بر یکدیگر و بر فرایند نوآوری با صرفه اثر می گذارند و باعث هم افزایی اثرات یکدیگر خواهند شد و در انتها یک مدل کلی از توانمندسازهایی که بیشتر مختص نوآوری با صرفه هستند طراحی خواهد شد. در قسمت بعدی نیز نمودار انباشت - جریان نشان داده خواهد شد.

۱-۲-۴- تعریف مسئله:

در مراحل قبلی کلیه فاکتورهای اثرگذار بر توانمندسازی شرکت های کوچک و متوسط تولید کننده لوازم خانگی شناسایی گردید؛ اما مسئله ای که در این قسمت به آن پرداخته می شود این است که این فاکتورها چه روابط علت معمولی با یکدیگر دارند و چگونه بر یکدیگر و بر فرایند نوآوری با صرفه اثر می گذارند.

۲-۴- رفتار مرجع (افق زمانی، مرز اصلی مدل)

افق زمانی: پرسشنامه ها از دی ماه ۹۷ تا آخر اردیبهشت ۹۸ تکمیل گردیده و مورد بررسی

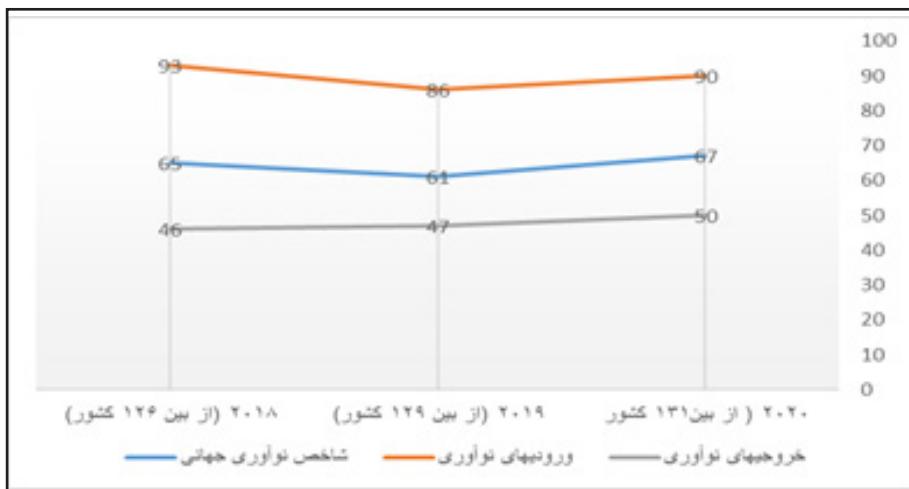
قرار گرفته شده است. بررسی شاخص نوآوری نیز از سال ۲۰۱۸ تا ۲۰۲۰ انجام گرفت.

مرز اصلی مدل: مرز اصلی مدل شامل تمامی عوامل اصلی مؤثر بر توانمندسازی شرکت های تولید کننده لوازم خانگی (در بخش کوچک و متوسط) برای توسعه نوآوری با صرفه است. دلیل این بررسی این است که شاخص نوآوری جهانی (GII)، هرساله اقتصادهای جهانی را بر اساس قابلیت نوآوری آن ها رتبه بندی می کند. این شاخص متشکل از ۷ رکن و ۲۱ بخش و ۸۰ زیر بخش بوده که به دو گروه ورودی و خروجی تقسیم می شوند و هدف آن دست یافتن به جنبه های چند بعدی نوآوری است. در شاخص نوآوری جهانی ۲۰۲۰، ۱۳۱ اقتصاد مورد بررسی قرار گرفت که امتیاز هر کشور از ۰ تا ۱۰۰ متغیر است. امتیاز ۱۰۰ نشان از بهترین عملکرد و امتیاز صفر نشان از ضعیف ترین عملکرد را دارد. ارکان ورودی (درونداد) شاخص نوآوری جهانی شامل «نهادها، تحقیق و سرمایه انسانی و زیر ساخت ها، پیچیدگی های بازار و پیچیدگی های کسب و کار» است و خروجی (برونداد)

شاخص نوآوری جهانی را «دانش و فناوری و خلاقیت» تشکیل می‌دهد. در سال ۲۰۲۰ ایران در شاخص نوآوری جهانی رتبه ۶۷ را کسب نموده است که نسبت به سال ۲۰۱۹ ۶ پله تضعیف شده است. امتیاز ایران در شاخص نوآوری جهانی ۲۰۲۰، ۳۰، ۸۹ و در شاخص نوآوری جهانی ۲۰۱۹، ۳۴، ۴۳ و در شاخص نوآوری جهانی ۲۰۱۸، ۳۴، ۴۴ بوده است. بر اساس شاخص، ایران در ارکان خروجی نوآوری، عملکرد بهتری نسبت به ارکان ورودی نوآوری داشته است. جدول (۴) و شکل (۲) رتبه ایران در شاخص جهانی نوآوری را از لحاظ ورودی‌ها و خروجی‌های نوآوری نشان می‌دهد. بر اساس بررسی‌های انجام شده، این سازمان تحقیق مجازایی برای ارکان نوآوری باصرفه انجام نداده است ولی به طور کلی نتایج آن را می‌توان برای نوآوری باصرفه نیز استفاده نمود و نتیجه گرفت که ارکان ورودی نوآوری باصرفه نیز در ایران ضعیف است. لذا در تحقیق حاضر سعی شده است با شناسایی کلیه عوامل اثرگذار بر نوآوری باصرفه به عنوان ورودی و بررسی روابط متقابل آن‌ها، راهکارهایی در جهت بهبود این وضعیت ارائه شود.

جدول (۴): نسبت ورودی‌های و خروجی‌های نوآوری (وزارت کار و تعاون، ۲۰۲۰)

سال	شاخص نوآوری جهانی	ورودی‌های نوآوری	خروجی‌های نوآوری
۲۰۲۰ (از بین ۱۳۱ کشور)	۶۷	۹۰	۵۰
۲۰۱۹ (از بین ۱۲۹ کشور)	۶۱	۸۶	۴۷
۲۰۱۸ (از بین ۱۲۶ کشور)	۶۵	۹۳	۴۶



شکل (۲): نسبت ورودی‌های و خروجی‌های نوآوری (وزارت کار و تعاون، ۲۰۲۰)

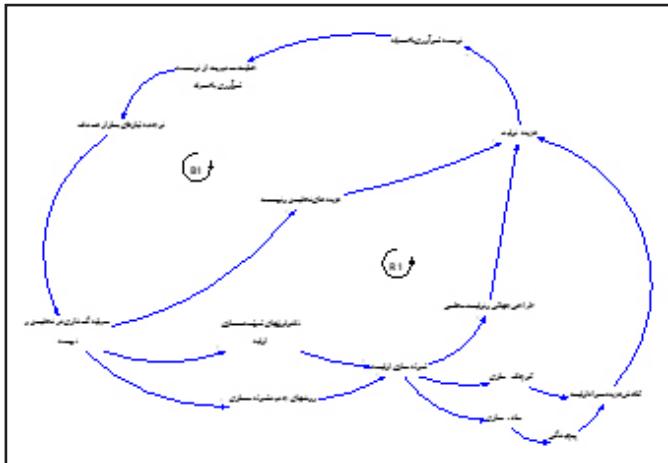
۳-۲-۴- فرضیه پویا و نمودارهای علی- معلولی

برای تعیین فرضیه پویا از ادبیات پژوهش و نظر خبرگان استفاده گردید و فرضیه‌های پویا و نمودارهای علی زیر حاصل گردید.

B1: به عقیده فاروق (۲۰۱۷) از مهم‌ترین ابعاد نوآوری باصرفه، حمایت مدیریت می‌باشد. افزایش حمایت مدیریت از توسعه نوآوری‌های باصرفه، منجر به افزایش توجه به نیازهای بازار هدف و منجر به افزایش سرمایه‌گذاری در فعالیت‌های تحقیق و توسعه خواهد شد، افزایش سرمایه‌گذاری در تحقیق و توسعه، منجر به افزایش هزینه‌های تولیدشده و افزایش هزینه‌های تولید، نوآوری ایجادشده را از هدف اصلی یعنی کم‌هزینه بودن دور کرده و درواقع توسعه نوآوری‌های باصرفه با کاهش مواجه خواهد شد (البته به صورت موقت)، باکم شدن توسعه این نوآوری‌ها و دیده نشدن تأثیرات مثبت آن، مدیریت ممکن است دیگر از این نوآوری حمایت نکند. این مانع توسط اسربیوستاوا (۲۰۱۸) در زمینه توسعه نوآوری‌های باصرفه مطرح شده است.

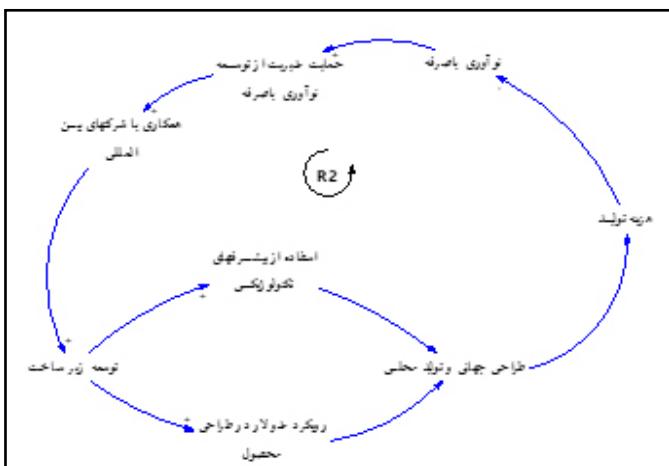
R1: افزایش حمایت مدیریت از توسعه نوآوری‌های باصرفه، منجر به افزایش توجه به نیازهای بازار هدف و تلاش در جهت فهم جنبه‌های فرهنگ محلی می‌شود. به این منظور باید حمایت از فعالیت‌های تحقیق و توسعه افزایش یابد. حمایت از تحقیقات دانشگاهی و ایجاد مخازن دانش نیز می‌تواند به این امر کمک کند. البته در این صورت لازم است سرمایه‌گذاری در تحقیق و توسعه افزایش یافته و از فناوری جدید مانند فناوری نمونه‌سازی اولیه مانند پرینتر سه‌بعدی و یا از روش‌های جدید نمونه‌سازی مانند طراحی بیومتریک و الگو یابی از ویژگی‌های ارگانیک استفاده شود.

همه این عوامل منجر به افزایش سرعت نمونه‌سازی اولیه شده و تولیدکنندگان با فناوری‌ای جدید نمونه‌سازی می‌توانند نوآوری‌هایی در سطح معیارهای جهانی، ولی برای بازار محلی طراحی کنند. با افزایش تولید نوآوری‌هایی در سطح معیارهای جهانی کم کم می‌توان اقدام به صادرات محصولات تولیدشده کرد. از سوی دیگر روش‌هایی نمونه‌سازی اولیه این امکان را فراهم می‌سازد تا اقدام به کوچکسازی و مینیاتورسازی محصولات کرد و یا با روش‌های مهندسی ارزش، پیچیدگی‌های غیرضروری محصولات را کاهش و در هزینه مواد اولیه صرفه‌جویی نمود. با افزایش تولید، هزینه تمام‌شده محصولات کم شده و هدف توسعه نوآوری باصرفه محقق شده و منجر به حمایت بیشتر مدیریت از این نوع نوآوری‌ها خواهد شد. نمودار علی- معلولی مربوط به حلقه‌های R1, B1 را در شکل (۳) می‌توان مشاهده نمود.



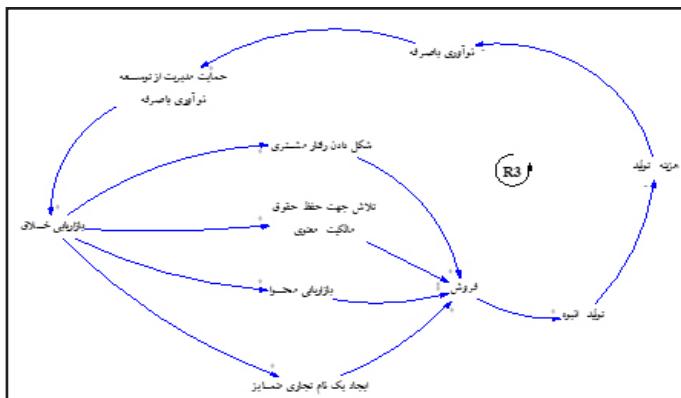
شکل (۳): نمودار علی - معلولی حلقه‌های R1, B1

حلقه تقویتی R2: حمایت مدیریت از توسعه نوآوری‌های باصرفه، زمینه‌های همکاری با شرکت‌های بین‌المللی به منظور استفاده از تجربیات، دانش و منابع تحقیقاتی این شرکت‌ها را فراهم کرده و منجر به توسعه زیرساخت‌های فناورانه و استفاده از پیشرفت‌های فناورانه جدید در تولید و ساخت محصولات شده است. با توسعه زیرساخت‌های فناورانه، امکان تولید محصولات جدید به صورت مدولار فراهم خواهد شد (محصولاتی که قطعات جداگانه‌ای دارند و امکان ایجاد بهبود مستمر در محصول وجود دارد). همه این عوامل به طراحی محصولات در کلاس جهانی کمک کرده و با افزایش تولید، هزینه تمام‌شده محصولات کاهش یافته و هدف نوآوری باصرفه محقق شده و منجر به حمایت بیشتر مدیریت خواهد شد. شکل (۴) نمودار علی- معلولی حلقه تقویتی R2 را نشان می‌دهد.



شکل (۴): نمودار علی - معلولی حلقه تقویتی R2

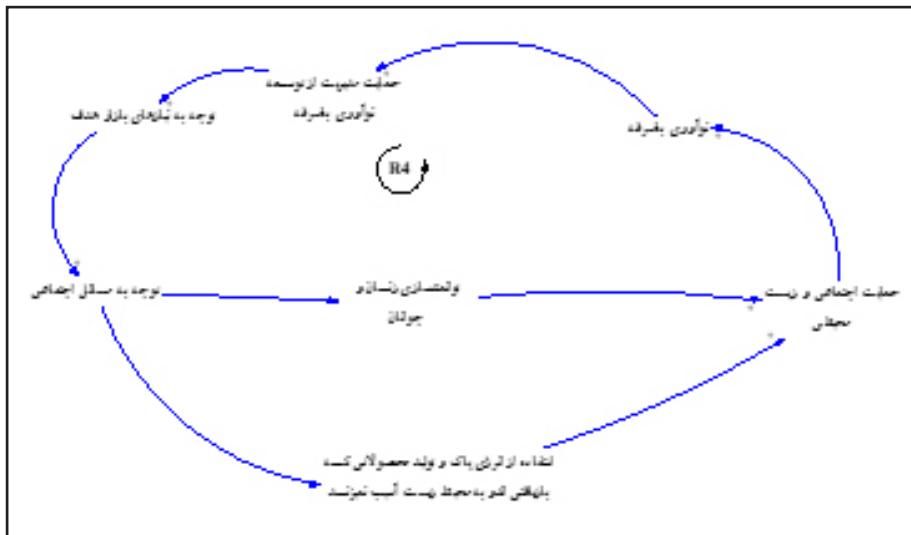
حلقه تقویتی R3: حمایت مدیریت از شیوه‌های خلاقانه بازاریابی مانند شکل دادن به رفتار مشتری
 (مانند دادن هدیه به مشتریان)، استفاده از شیوه‌های بازاریابی محتوا (بازاریابی به شکل غیرمستقیم و از اشتراک‌گذاری محتوایی که باعث حفظ مشتریان قبلی و به دست آوردن مشتریان جدید می‌شود) و ایجاد یک نام تجاری جدید (نام تجاری جدیدی که به نام تجاری موجود شرکت آسیب نزند و همه محصولات شرکت به عنوان محصولات ارزان قیمت شناخته نشود) و همچنین تلاش در جهت حفظ مالکیت معنوی محصولات و جلوگیری از کپی‌برداری محصولات نوآورانه، سبب افزایش فروش و افزایش تولید محصولات نوآورانه شرکت شده، با این کار قیمت تمام شده محصولات کاهش یافته و هدف نوآوری باصره محقق شده و مشاهده اثرات آن سبب افزایش حمایت مدیریت از این نوع نوآوری خواهد شد. شکل (۵) نمودار علی- معلولی حلقة R3 را نشان می‌دهد.



شکل (۵): نمودار علی - معلولی حلقة R3

حلقه تقویتی R4: حمایت مدیریت از توسعه نوآوری‌های باصره، سبب افزایش توجه به نیازهای بازار هدف شده و سبب افزایش توجه به مسائل اجتماعی موجود در بازارهای هدف می‌شود. از جمله مسائلی که در این زمینه می‌تواند مورد توجه قرار بگیرد مسئله توانمندسازی زنانی است که به دنبال کار می‌گردد، از آنجایی که معمولاً زنان حقوق و مزایای کمتری هم طلب می‌کنند، به کارگیری آنها در فرایند تولید محصولات هم به اشتغال آنها کمک کرده و هم هزینه‌های تولید را کاهش می‌دهد. به کارگیری جوانانی که به دنبال کارآموزی هستند هم می‌تواند هم هزینه‌های تولید محصولات نوآورانه را کاهش دهد و هم منجر به توانمندسازی آنها شود. یکی دیگر از مسائل اجتماعی نیز توجه به روش‌هایی برای کاهش آلودگی‌های زیست‌محیطی و استفاده از انرژی‌های پاک می‌باشد که منجر به ایجاد خلاصه‌هایی در زمینه استفاده از انرژی‌های پاک مانند انرژی

خورشیدی می‌شود. توجه به این مسائل در واقع رسیدن به یکی از اهداف نوآوری باصره است که استفاده از انرژی‌های پاک و داشتن اثرات مفید اجتماعی است که رسیدن به این اهداف، مدیریت را در جهت حمایت هرچه بیشتر از نوآوری باصره سوق می‌دهد. اگرچه طبق نظر کائو (۲۰۱۷) قیمت بالا یکی از جدی‌ترین موانع برای مصرف‌کنندگان و کسب‌وکارهایی است که از فناوری‌های پاک استفاده می‌کنند. اگرچه مقایسه هزینه واقعی باید بر اساس مجموع چرخه زندگی یک محصول و نه فقط بر اساس هزینه‌های اولیه سرمایه‌گذاری حساب شود. شکل (۶) نمودار علی معلولی حلقه تقویتی R4 را نشان می‌دهد.

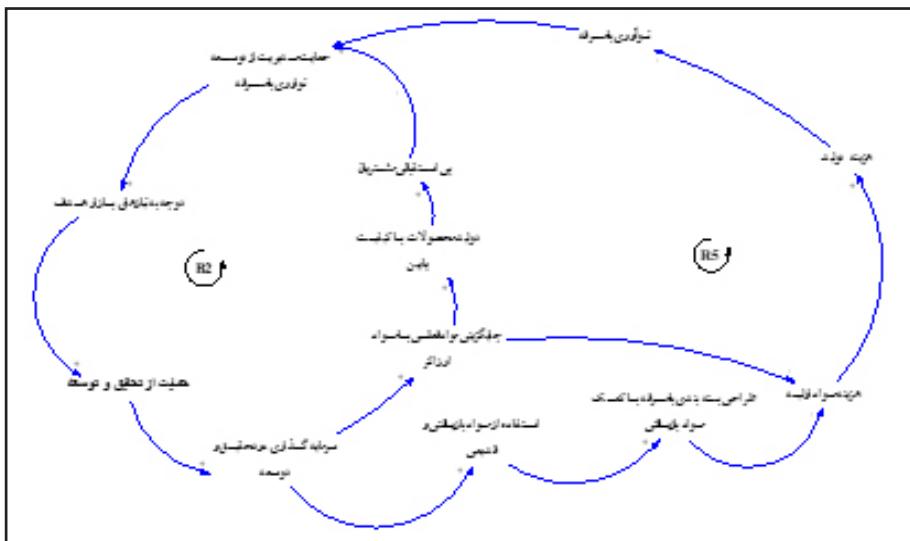


شکل (۶): نمودار علی معلولی حلقه تقویتی R4

حلقه تقویتی R5: حمایت مدیریت از نوآوری‌های باصره منجر به افزایش توجه به بازارهای هدف در جهت کسب اطلاعات از این بازارها و حمایت از تحقیق و توسعه و سرمایه‌گذاری در تحقیق و توسعه خواهد شد. با کمک فرایند تحقیق و توسعه، روش‌هایی برای کاهش هزینه مواد اولیه شناخته خواهد شد از جمله استفاده از مواد بازیافتی و قدیمی به جای مواد نو در قسمت‌هایی از محصول (مثلًاً بسته‌بندی) و جایگزینی مواد فعلی با مواد ارزان‌تر به صورتی که به عنوان یک کالای بی‌کیفیت شناخته نشود. کاهش هزینه مواد اولیه، هزینه‌های تولید را کاهش خواهد داد و به هدف نوآوری باصره کمک خواهد نمود و باعث حمایت بیشتر مدیریت خواهد شد.

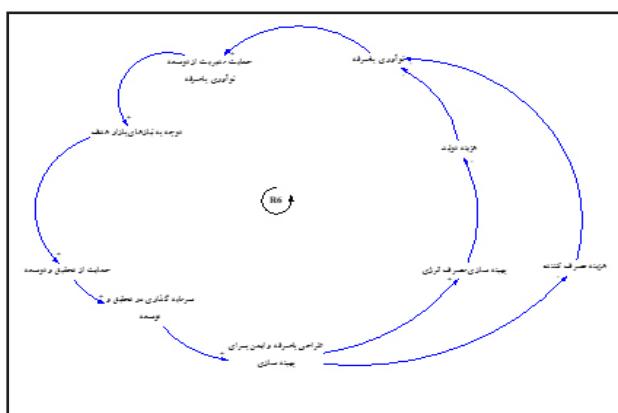
حلقه تعادلی B2: در صورتی که جایگزینی مواد فعلی با مواد ارزان‌تر به درستی انجام نشود و محصولات بی‌کیفیت ساخته شود و مورد استقبال مشتریان قرار نگیرد، مدیریت حمایتی از توسعه

نوآوری‌های باصرفه نخواهد کرد. شکل (۷) حلقه‌های تعادلی B2 و R5 را نشان می‌دهد.



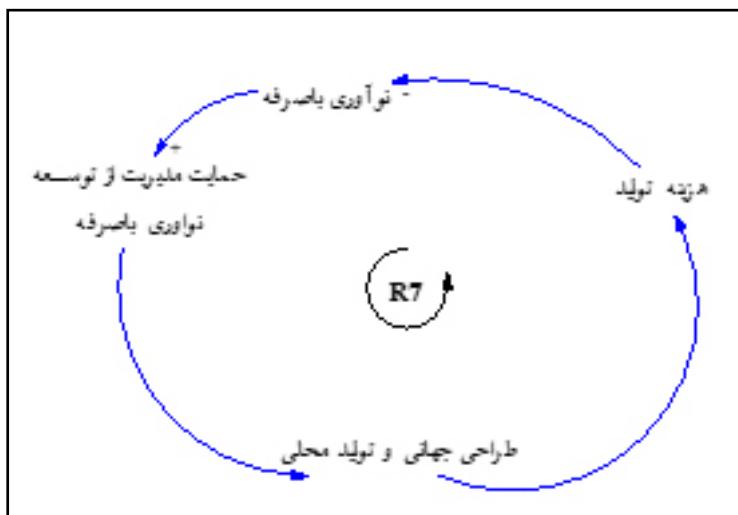
شکل (۷): حلقه‌های B2، R5

حلقه تقویتی R6: حمایت مدیریت از توسعه نوآوری باصرفه، منجر به توجه بیشتر به بازارهای هدف و حمایت از فعالیت‌های تحقیق و توسعه و سرمایه‌گذاری بیشتر در تحقیق و توسعه می‌شود. درنتیجه فعالیت‌های تحقیق و توسعه، یکی از اهداف نوآوری باصرفه که طراحی باصرفه و ایمن محصولات برای کاهش هزینه مصرف‌کننده است محقق می‌شود. طراحی باصرفه و ایمن محصولات، همچنین منجر به بهینه‌سازی مصرف انرژی می‌گردد. هردوی این عوامل منجر به رسیدن به اهداف نوآوری باصرفه و حمایت بیشتر مدیریت از این نوع نوآوری می‌شود. شکل (۸) حلقه تقویتی R6 را نشان می‌دهد.



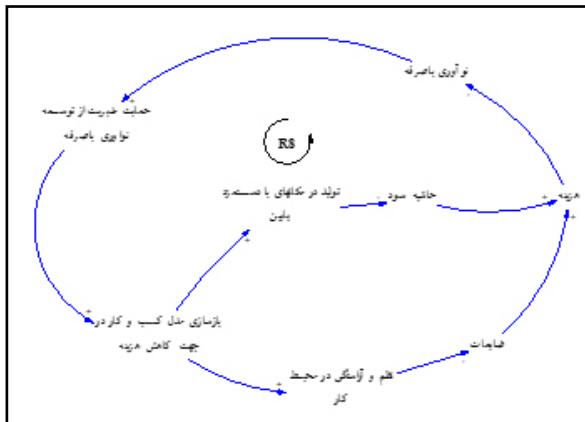
شکل (۸): حلقه تقویتی R6

حلقه تقویتی R7: حمایت مدیریت از توسعه نوآوری باصرفه هرچقدر بیشتر باشد، تمایل به کارگیری نیروهای توانمند بیشتر شده و استفاده از کارکنان توانمند، توانایی سازمان را در طراحی محصولاتی در سطح جهانی به طوری ابتدا نیازهای محلی را پاسخگو باشد و بعداً بتوان آن را وارد بازارهای محلی نمود افزایش می‌یابد. به مرور با افزایش تولید، هزینه‌های تمام شده هر واحد محصول کم شده و به اهداف نوآوری باصرفه دست خواهیم یافت و حمایت مدیریت از این نوع نوآوری افزایش خواهد یافت. شکل (۹)، حلقه تقویتی R7 را نشان می‌دهد.



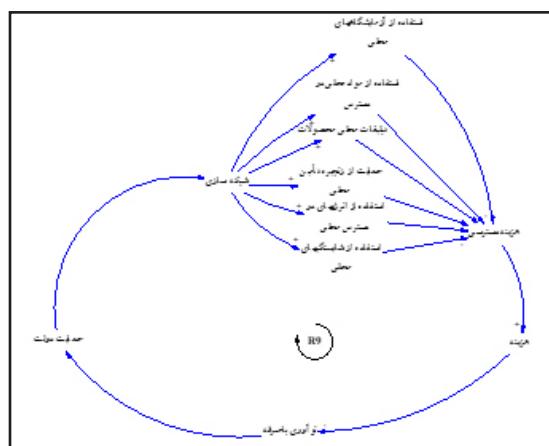
شکل (۹): حلقه تقویتی R7

حلقه تقویتی R8: حمایت مدیریت از توسعه نوآوری باصرفه، منجر به تلاش مدیریت در جهت تغییر مدل‌های کسب‌وکار شرکت خواهد شد، بطوریکه مدیریت تلاش خواهد کرد با روش‌هایی که قبل‌اگفته شد مانند طراحی جهانی و افزایش تولید، بردن کسب‌وکار به مکان‌هایی که درخواست دستمزد کمتری دارند و به کارگیری روش‌هایی بهبود مستمر M5 و ایجاد نظم و آراستگی در محیط کار و کاهش ضایعات، باعث کاهش هزینه‌های تولید شده و اهداف نوآوری باصرفه را محقق سازد و حمایت مدیریت از این نوع نوآوری افزایش خواهد یافت. شکل (۱۰)، حلقه تقویتی R8 را نشان می‌دهد.



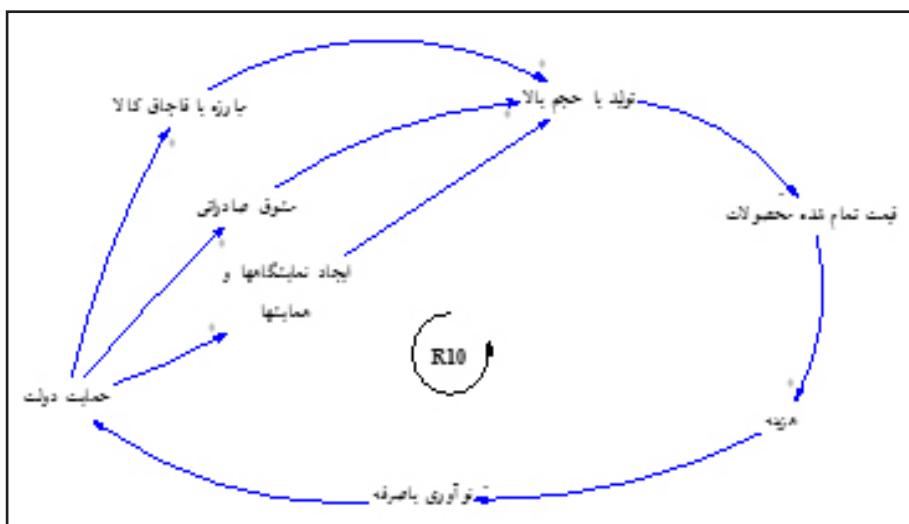
شکل (۱۰): حلقه تقویتی R8

حلقه تقویتی R9: حمایت دولت در توسعه و ایجاد شهرک‌های صنعتی و خوش‌های صنعتی و استقرار شرکت در این شهرک‌ها و خوش‌های، سبب افزایش استفاده از مزایای این بخش‌ها در زمینه وام‌دهی و کاهش عوارض شهری و مالیات و استفاده از زیرساخت‌های تولیدی موجود در این شهرک‌ها و همچنین استفاده از سامانه‌های اطلاعاتی این شهرک‌ها می‌شود. همه این عوامل منجر به کاهش هزینه‌های واحد تولیدی و رسیدن به اهداف نوآوری باصرفه خواهد شد. از سوی دیگر حضور در این بخش‌ها منجر به استفاده از «شایستگی‌های محلی مانند نیروهای کارآمد محلی، زنجیره‌های تأمین محلی، تبلیغات محلی محصولات و تبلیغات مشترک با سایر تولیدکنندگان» خواهد گردید. این همکاری‌ها تا حد زیادی سبب کاهش هزینه‌های دسترسی به زنجیره‌های تأمین و هزینه دسترسی به مواد اولیه شده و اهداف این نوع نوآوری محقق خواهد شد. با مشاهده نتایج مثبت این نوع نوآوری، تمایل دولت به حمایت از این نوع نوآوری بیشتر خواهد شد. شکل (۱۱) حلقه تقویتی R9 را نشان می‌دهد.



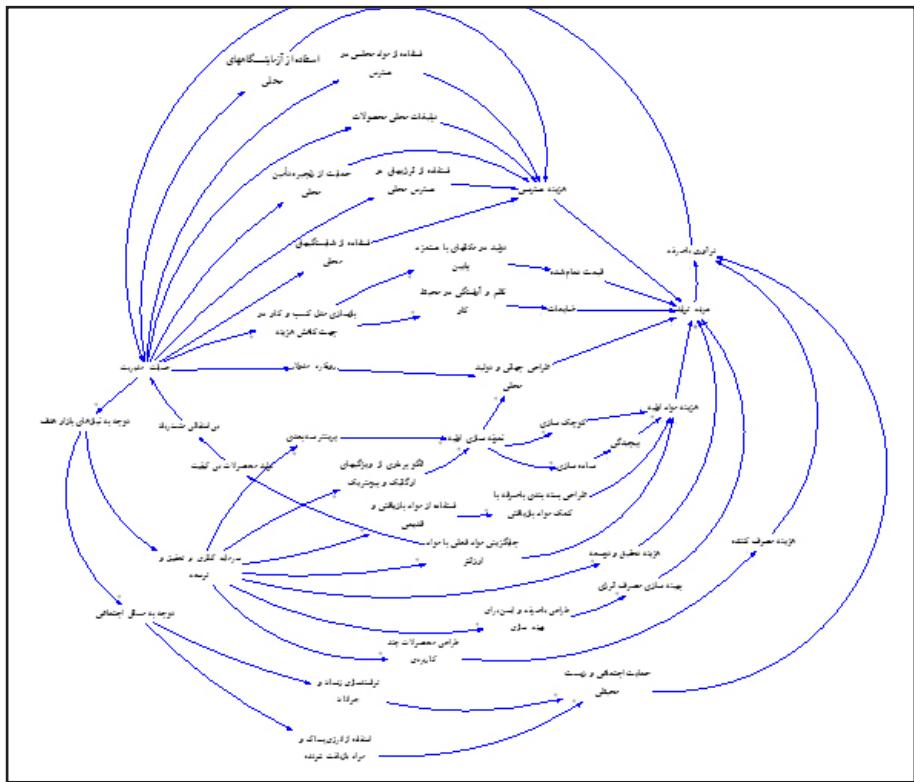
شکل (۱۱): حلقه تقویتی R9

حلقه تقویتی R10: هرچقدر حمایت‌های دولت از صنایع مخصوصاً صنایع کوچک و متوسط بیشتر باشد، صنایع در انجام نوآوری باصرفه موفق‌تر خواهند بود. عموماً محصولات قاچاق شده به داخل کشور باقیمت پایین در بازار عرضه شده و رقیب کالاهای تولیدی داخلی هستند. مقابله دولت با قاچاق کالا به تولیدکنندگان اجازه خواهد داد تا محصولات نوآورانه خود را باقیمت مناسب در بازار به فروش برسانند. حمایت دولت در راه اندازی نمایشگاهها و همایش‌هایی که تولیدکنندگان بتوانند محصولات خود را معرفی نمایند و همچنین دادن مشوق‌هایی به تولیدکنندگانی که بتوانند محصولات تولیدی خود را صادر کنند به تولیدکنندگان در تولید انبوه کالاهای همچنین کاهش قیمت تمام‌شده محصولات و رسیدن به اهداف نوآوری باصرفه کمک می‌کند و با مشاهده نتایج مثبت آن، حمایت‌های دولت بیشتر خواهد شد. شکل (۱۲) حلقه تقویتی R10 را نشان می‌دهد.



شکل (۱۲): حلقه تقویتی R10

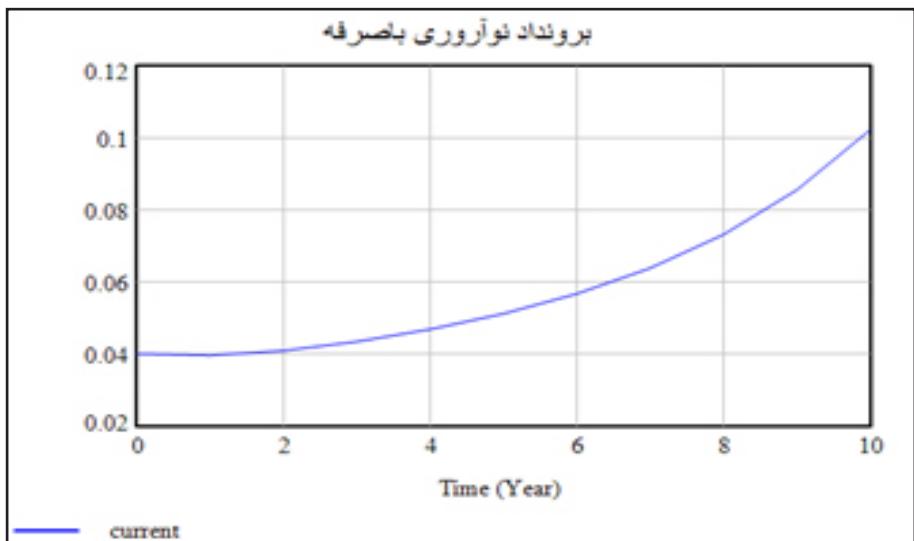
شکل (۱۳) نمودار علی-معلولی کلیه متغیرهای اثرگذار بر نوآوری باصرفه که بیشترین تأثیر بر نوآوری باصرفه دارند را نشان می‌دهد. در این مدل برای فهم ساده‌تر، متغیرهایی که بیشترین ارتباط را با نوآوری باصرفه دارند به کار گرفته می‌شوند و متغیرهایی عمومی‌تر کنار گذاشته می‌شود.



شكل (١٣): نمودار علی - معلولی تحقیق

۴-۲- نمودار انباشت - جریان

نمودار انباست - جریان پژوهش حاضر را در شکل (۱۴) می‌توان مشاهده نمود.



شکل (۱۴): نمودار انبیاشت - جریان

برای مقادیر مربوط توانمندسازهای نوآوری باصره از بارهای عاملی حاصل از تحلیل عاملی اکشافی استفاده گردید، زیرا قدرت رابطه بین عامل و متغیر قابل مشاهده را نشان می‌دهد. بارهای عاملی مربوط به متغیرها را در جدول (۳) می‌توان مشاهده نمود.

سایر معادلات به شرح زیر می‌باشد:

- Production cost= Initial Value + INTEG (Innovation output rate -Innovation input rate)
- Access cost=DELAY FIXED (Use of local laboratories:AND: Deployment in industrial clusters: AND: Deployment in industrial clusters:AND: Local supply chain:AND: Capable local staff,1,1)
 - Cost of raw materials=Reuse of recycled materials* Replacement with cheaper materials *Miniaturization *Simplification *Use of available local materials* Prototyping
 - The cost= DELAY FIXED (Cost-effective packaging:AND: Low wage production:AND: Global design and local production: AND: Access cost:AND: Cost of raw materials: AND: waste reduction,1,1)
 - Creative marketing = Initial Value + INTEG (Marketing output rate- Marketing input rate)
 - Marketing input rate=DELAY FIXED Content Marketing: AND: Local Advertising: AND: Joint Advertising: AND: Intellectual Property Protection: AND: Social Networking: AND: Social Networking: AND: Management Support: AND: Shaping Customer Behavior: AND: Brand Architecture, 1, 1
 - R&D input rates= DELAY FIXED (Using technological advances: AND: Target market research: AND: Supporting academic research: AND: Supporting management: AND: Investing in research and development: AND: Understanding local culture, 1, 1)
 - Consumer cost input rate= DELAY FIXED (Safe design and performance optimization: AND: multifunctional product design, 1, 1)
 - Input rate of social issues= DELAY FIXED (Employment of women: AND: Clean energy use: AND: Establishment in industrial estates: AND: Prevention of environmental pollution: AND: Youth internship, 1, 1)
 - Social and environmental issues= Initial rate+ (Output rate of social issues- Input rate of social issues)
 - Consumer cost = Initial value + (Consumer cost output rate- Consumer cost input rate)

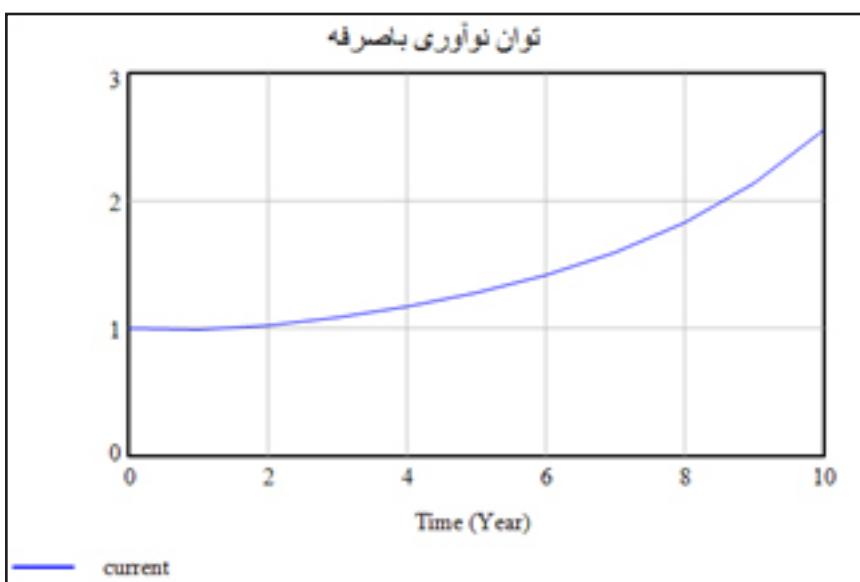
- Frugal innovation =Initial value + (Output rate of frugal innovation- Input rate of frugal innovation)

- Frugal innovation rate= frugal innovation * Output rate of social issues* Output rate for research and development * Output rate cost * Output rate Consumer cost.

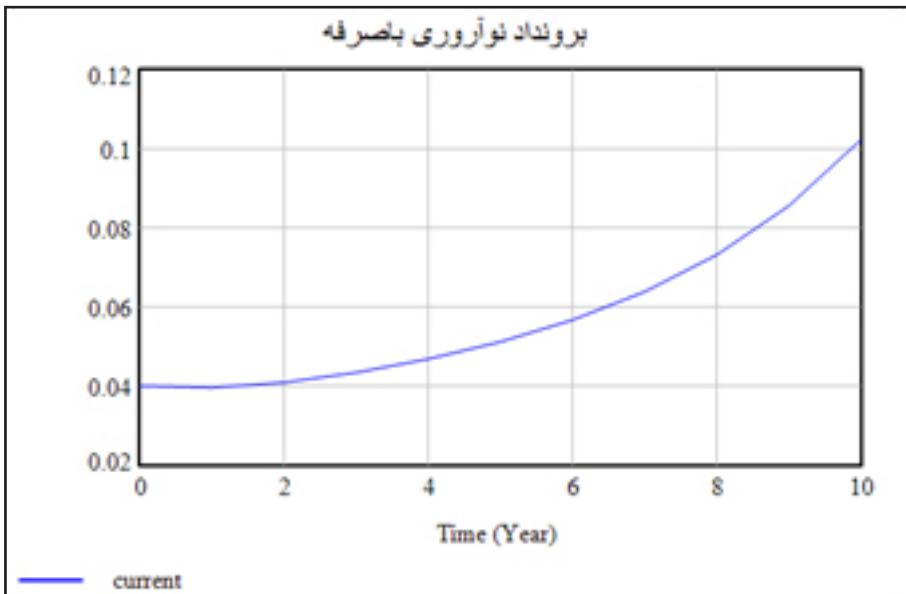
برای تعیین ضریب نرخ برونداد نوآوری از سایت گلوبال اکونومی استفاده گردید. در این سایت شاخص نوآوری کشورهای مختلف طی سالهای مختلف نشان داده شده است. برای این شاخص، دانشگاه کرنل، INSEAD و WIPO اطلاعات مربوط به ایران را از سال ۲۰۱۱ تا ۲۰۱۸ ایران فراهم کرده‌اند. شاخص نوآوری در سال ۲۰۱۸ برابر ۴,۳۳ درصد و در سال ۲۰۱۷ برابر ۳۲,۱ بوده که نرخ رشدی برابر با ۴,۰۴ درصد را نشان می‌دهد (به دلیل نبود اطلاعات در مورد نوآوری باصرفه، نرخ خروجی نوآوری کشور به عنوان نرخ نوآوری باصرفه در نظر گرفته خواهد شد). برای راهاندازی این مدل ضریب نرخ برونداد نوآوری صنایع کشور ۴ درصد در نظر گرفته شده است.

۴-۵- شبیه‌سازی مدل

پس از شبیه‌سازی مدل، توان نوآوری باصرفه را در شکل (۱۵) در یک دوره ده‌ساله می‌توان مشاهده کرد. باهم افزایی عوامل مختلف به عنوان ورودی‌های نوآوری باصرفه، توان نوآوری باصرفه در یک دوره ده‌ساله حدود سه برابر خواهد شد و به همین دلیل خروجی نوآوری باصرفه نیز به همین صورت افزایش خواهد داشت (شکل (۱۶)) و نرخ خروجی نوآوری باصرفه از ۴,۰ در یک دوره ده‌ساله به حدود ۱,۰ خواهد رسید.



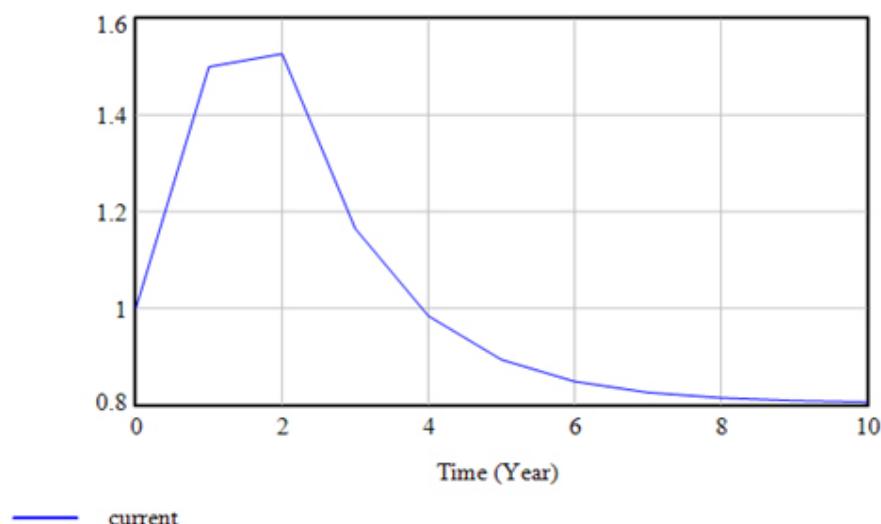
شکل (۱۵): توان نوآوری باصرفه



شکل (۱۶): برونداد نوآوری باصره

همان‌طور که در شکل (۱۷) مشاهده می‌شود، با ارائه راهکارهای بیان‌شده در مورد کاهش هزینه‌های تولید، ابتدا به دلیل سرمایه‌گذاری‌های اولیه موردنیاز، هزینه‌های تولید در ۲ سال اول افزایش یافته و سپس در سال‌های بعد کاهش خواهد داشت. سرمایه‌گذاری‌هایی در خرید تجهیزات نمونه‌سازی اولیه و پیاده کردن زمینه‌های طراحی مدلار از جمله دلایل افزایش هزینه‌ها در سال‌های اولیه است که بعداً منافع ایجاد شده جبران هزینه‌ها را خواهد نمود.

هزینه تولید

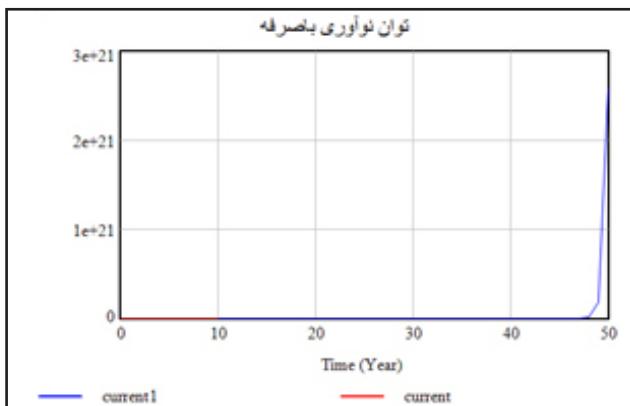


شکل (۱۷): هزینه تولید

۶-۴- اعتبار سنجی نمودارهای ابناشت-جریان

پس از ایجاد نمودار ابناشت-جریان و شبیه‌سازی سیستم و قبل از استفاده از مدل جهت تحلیل و سناریو پردازی، می‌بایست با استفاده از یک یا چند روش، اعتبار مدل را مورد آزمون قرارداد (به دلیل در دسترس نبودن نسخه حرفه‌ای نرم‌افزار و نزیم بعضی از اعتبارسنجی‌ها را نمی‌توان انجام داد). برخی از روش‌های اعتبارسنجی مورداستفاده:

- **کفایت مرزها:** آیا متغیرهای تأثیرگذار اصلی به صورت درون‌زا دیده شده‌اند؟ آیا محدوده زمانی به طرز مناسبی در نظر گرفته شده است؟ این مسئله در تعامل با خبرگان و بررسی مدل به وسیله خبرگان تأیید گردید.
- **آزمون خطای تجمعی:** این آزمون به عدم حساسیت مدل نسبت به واحد زمان تأکید دارد. همان‌طور که در شکل (۱۸) مشاهده می‌شود با تغییر زمان به ۵۰ سال باز هم توان نوآوری باصره رفتار نمایی نشان می‌دهد.



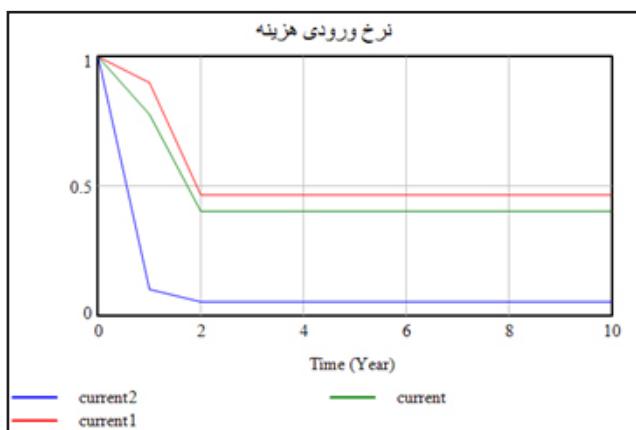
شکل (۱۸): توان نوآوری باصره در یک دوره ۵۰ ساله

- **آزمون ارزیابی ساختار:** این آزمون سازگاری رفتار مدل با ساختار آن‌ها بررسی می‌کند. همان‌طور که در مدل علی-معلولی (شکل ۱۳) مشاهده می‌شود، مدل دارای تعداد زیادی حلقه با بازخورد مثبت (خود تقویتی) و فقط دو حلقه با بازخورد منفی (تعادلی) است و رفتار مدل نیز در بخش توان نوآوری باصره در یک دوره ده‌ساله، افزایش با شبیه‌سازی ملایم را نشان می‌دهد. در مورد هزینه تولید نیز ساختار مدل در شکل (۱۷) مطابق با حلقه‌های تعادلی و تقویتی R1,B1 شکل (۳) است.

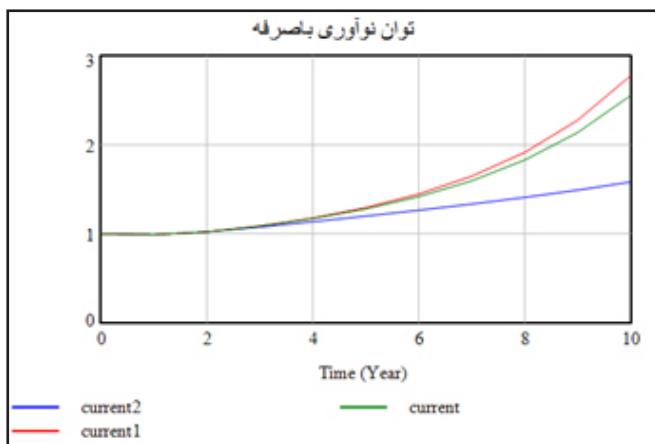
- **آزمون شرایط حدی:** این آزمون بر جوابگو بودن مدل در شرایط حدی (حداکثر مقادیر و حداقل مقادیر) تأکید دارد؛ این موضوع در مدل مورد بررسی قرار گرفته و مدل به لحاظ شرایط

حدی مورد تصدیق قرار گرفت. همان‌طور که مشاهده می‌شود با تغییر مقادیر اثر متغیرها از مقدار موجود به مقادیر کمتر یا بیشتر، مدل رفتار مورد انتظار را نشان می‌دهد. به عنوان مثال با تغییر مقادیر اثر متغیرها به مقادیر بالاتر (مثل 0.9) در ورودی‌های هزینه تولید (شکل 19)، رفتار مدل در سطح بالاتری از رفتار قبلی قرار می‌گیرد. Current1 نشان‌دهنده رفتار مدل بعد از افزایش اثر متغیر است. همچنین با تغییر مقادیر اثر متغیر به مقادیر پایین‌تر (مثل 0.1) در ورودی‌های هزینه تولید (شکل 19)، رفتار مدل در سطح پایین‌تری قرار می‌گیرد (current2). شکل (20) توان نوآوری باصره را در سه حالت نشان می‌دهد.

شکل (19) : نرخ ورودی هزینه تولید

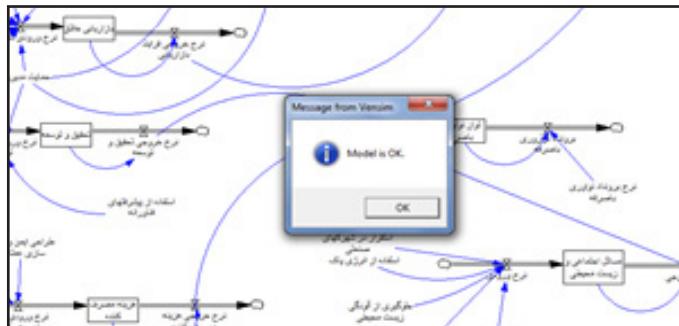


شکل (20) : توان نوآوری باصره در آزمون شرایط حدی



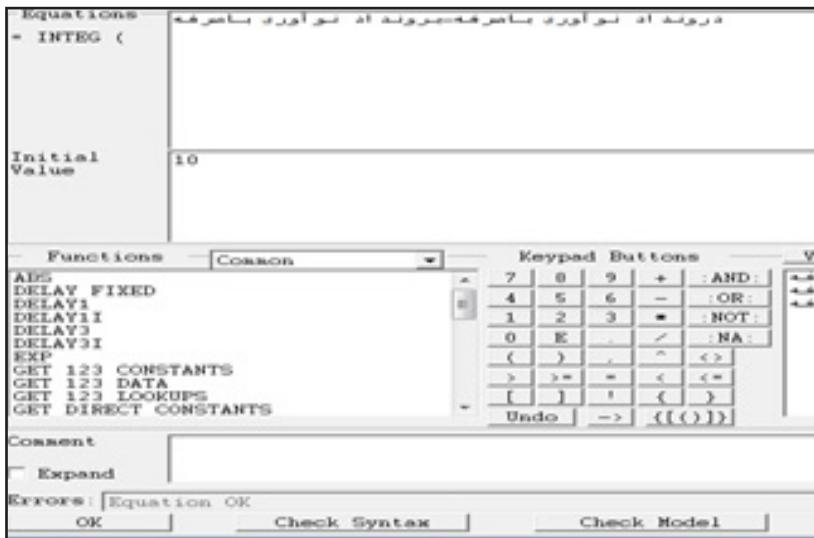
➤ آزمون مدل: برای آزمون درستی رسم مدل انباشت - جریان، از گزینه check model

استفاده شده و درستی رسم مدل تأیید گردید (شکل (21)).



شکل (۲۱): آزمون مدل

➤ آزمون درستی معادلات: به محض نوشتن هر معادله، آزمون سنجش آن آغاز می‌شود. در صورتی که معادله درست باشد خود نرم‌افزار Equation ok می‌دهد که در مورد نمودارها این موضوع تأیید گردید (شکل (۲۲)).



شکل (۲۲): آزمون درستی معادلات

۵- جمع‌بندی

پژوهش حاضر تلاشی در جهت ارائه مدل پویایی‌شناسی سیستمی توانمندسازهای نوآوری باصرفه در صنایع کوچک و متوسط تولیدکننده لوازم‌خانگی بود. بدین منظور ابتدا با مرور پژوهش‌های پیشین، مهم‌ترین عوامل مؤثر بر نوآوری باصرفه شناسایی شده، سپس کلیه متغیرهای شناسایی شده در پرسشنامه‌ای قرار گرفته و در اختیار ۲۰۰ نفر از کارکنان و مدیران صنایع کوچک و متوسط تولیدکننده لوازم‌خانگی در استان اصفهان که به روش نمونه‌برداری غیر تصادفی انتخاب شده بودند قرار گرفته و با کمک تحلیل عاملی اکتشافی، بار عاملی متغیرها به دست آمد. در ادامه فرضیه

پویا برای مدل‌سازی توانمندسازهای نوآوری باصرفه طراحی گردیده و سپس مدل‌های علی- معلومی ترسیم گردید. مدل ایناشت - جریان نیز در ادامه طراحی گردید. در این بخش از روش‌های مختلف اعتبارسنجی (خطای تجمعی، ارزیابی ساختار، شرایط حدی و درستی معادلات) استفاده گردید.

بر اساس مدل‌سازی پویا، برای ایجاد یک رویکرد نوآوری باصرفه یکی از مهم‌ترین عوامل، حمایت مدیریت می‌باشد. حمایت مدیریت از همکاری با شرکت‌های بین‌المللی، سبب توسعه زیرساخت‌های تولیدی گردیده و سبب استفاده از پیشرفت‌های فناورانه در زمینه نمونه‌سازی، تولید، بازاریابی خواهد گردید. استفاده از پیشرفت‌های فناورانه و رویکرد مدولار در تولید سبب ایجاد یکرویه طراحی در سطح جهانی ولی به صورت محلی می‌گردد.

گسترش نوآوری باصرفه و دریافت بازخورد آن، مدیریت را به حمایت بیشتر از فرایند‌های توانمندساز نوآوری باصرفه ترغیب می‌سازد. حمایت مدیریت از نوآوری باصرفه، توجه به بازار هدف را افزایش داده و سبب حمایت مدیریت از تحقیقات دانشگاهی و تحقیقات در زمینه درک فرهنگ محلی و تلاش در جهت توسعه فرهنگ صرفه جویانه از طریق سرمایه‌گذاری در تحقیق و توسعه می‌گردد. در این صورت امکان دستیابی به روش‌های نمونه‌سازی افزایش خواهد یافت. این ویژگی‌های امکان نمونه‌سازی اولیه را افزایش داده و امکان دستیابی به طرح‌های جهانی تر و امکان گسترش تولید را فراهم می‌سازد. سرمایه‌گذاری در تحقیق و توسعه، امکان تحقیق در زمینه استفاده از مواد بازیافتی و مواد اولیه ارزان‌تر (با حفظ کارایی و کیفیت) در تولیدات محصولات مخصوصاً در زمینه بسته‌بندی آن‌ها را فراهم می‌نماید که بهنوبه خود سبب کاهش هزینه مواد اولیه مصرفی و افزایش توان نوآوری باصرفه می‌گردد. این سرمایه‌گذاری، همچنین امکان طراحی محصولات باصرفه و ایمن به‌گونه‌ای که مصرف انرژی آن‌ها پایین بوده و از لحاظ ایمنی نیز در سطح بالایی باشند را فراهم می‌آورد. این امر هزینه مصرف و نگهداری را برای مصرف‌کنندگان تا حد زیادی کاهش داده و باز هم سبب توسعه و توانمندی نوآوری باصرفه می‌گردد؛ زیرا یکی از جنبه‌های اصلی نوآوری باصرفه، کاهش هزینه مصرف‌کنندگان نیز است. همچنین حمایت از کار‌جوانان و توانمندسازی آن‌ها برای فعالیت‌های آینده و حمایت از اشتغال بانوان و توانمندسازی آن‌ها در کار توجه به مسائل زیست‌محیطی، در رسیدن به اهداف نوآوری باصرفه بسیار کمک‌کننده می‌باشد.

حمایت دولت نیز در توسعه و ایجاد شهرک‌های صنعتی سبب افزایش استفاده از مزایای این بخش‌ها در زمینه وام‌دهی و کاهش عوارض شهری و مالیات و استفاده از زیرساخت‌های تولیدی موجود در این شهرک‌ها و همچنین سامانه‌های اطلاعاتی این شهرک‌ها می‌شود. همه این عوامل در

کاهش هزینه‌های واحد تولیدی و افزایش نوآوری باصرفه مؤثر خواهد بود. از سوی دیگر حضور در این بخش‌ها منجر به استفاده از شایستگی‌های محلی، انرژی‌های محلی در دسترس، زنجیره‌های تأمین محلی، تبلیغات محلی محصولات و تبلیغات مشترک با سایر تولیدکنندگان خواهد گردید. این همکاری‌ها تا حد زیادی سبب کاهش هزینه‌های دسترسی به زنجیره‌های تأمین، هزینه دسترسی به مواد اولیه و ... می‌گردد.

تحقیق حاضر دارای محدودیت‌هایی نیز می‌باشد. پژوهش حاضر در بخش سیستم‌های پویا محدود به آزمون‌های کفایت محدوده، آزمون خطای تجمعی، ارزیابی ساختار و آزمون شرایط حدی بوده و به دلیل در دسترس نبودن نسخه اصلی نرم‌افزار، سایر آزمون‌ها انجام نگرفته، نوع صنایع موردبررسی در تحقیق حاضر محدود به صنایع کوچک و متوسط و نوع تولیدکنندگان موردبررسی در تحقیق حاضر محدود به تولیدکنندگان لوازم خانگی می‌باشد. تحقیق حاضر به بررسی میدانی در استان اصفهان پرداخته است و سایر مناطق را نادیده گرفته است.

با توجه به محدودیت‌های بیان شده پیشنهاد می‌شود، مطالعات آینده در بخش پویایی‌شناسی سیستم از آزمون تحلیل حساسیت مدل استفاده نماید، مطالعات آینده به بررسی میدانی توانمندسازهای نوآوری باصرفه در صنایع بزرگ و تولیدکنندگان بزرگ بپردازد. این صنایع برخلاف صنایع کوچک و متوسط کمتر با مشکلات کمبود منابع، مشکلات تحقیق و توسعه و منابع انسانی توانمند روبرو هستند و می‌توانند از نوآوری باصرفه برای ورود به بازارهای کم درآمد و تولید محصولاتی برای افراد سطح پایین هرچند جمعیت استفاده کنند، مطالعات آینده می‌تواند به بررسی میدانی توانمندسازهای نوآوری باصرفه برای سایر صنایع تولیدی غیر از لوازم خانگی مانند شرکت‌های دانشبنیان بپردازد، مطالعات آینده می‌تواند سیاست‌هایی برای بهبود توانمندی نوآوری باصرفه ارائه کند.

۶- مراجع

- Agarwal, N. Brem A.2017. The frugal innovation case of solar-powered Automated Teller Machines (ATMs) of Vortex engineering in India. *Journal of Entrepreneurship and Innovation in Emerging Economies*, 3(2): 115–126.
- Baud, I.2016. Moving towards inclusive Development? Recent views on inequalities, frugal innovations, urban geo-technologies, gender and hybrid governance. *Eur. J. Dev. Res.* 28 (2): 119-129.
- Belkadi, F. Buergin, J. Ravi, K. Zhang, Yi. Bernard, A. Lanza, G. Colledani, M. Urgo, M.2016. Co-definition of product structure and production network for frugal innova-

tion perspectives: towards a modular-based approach. 26th CIRP Design Conference, Procedia CIRP, 50:589–594.

Colledani, Ma. Silipo, L. Yemane, A. a. Lanza, Gb. Bürgin, Jb. Hochdörffer, Jb. Georgoulas, Kc. Mourtzis, Dc. Bitte Fd. Bernard, Ae. Belkadi, Fe. 2016. Technology-based product-services for supporting frugal innovation. Procedia CIRP, 47 (2016): 126 – 131.

Crespell, P. Hansen, E. 2008. Managing for Innovation: Insights into a successful company. Forest Products Journal, 58(9): 6-17.

Eniola, A. Entebang, H. 2015. Government policy and performance of small and medium business management. International Journal of Academic Research in Business and Social Science, 5(2): 237–248.

Farooq, R. 2017. A conceptual model of frugal innovation: is environmental munificence a missing link? International Journal of Innovation Science, available from: <https://doi.org/10.1108/IJIS-08-2017-0076>

Forrester JW. 1961. Industrial dynamics. The MIT Press, Cambridge, UK

Forrester JW. 1980. Information sources for modeling the national economy. J. Am. Stat. Assoc. 75 (75): 555–566

Hossain, M. 2013. Adopting open innovation to stimulate frugal innovation and reverse innovation. SSRN, Available from: <https://ssrn.com/abstract=2197782>

Hossain, M. Simula, H. Halme, M. 2016. Can frugal go global? diffusion patterns of frugal innovations. Technology in Society, 46: 132-139.

Johnsson, M. 2017. Ennovation enablers for innovation teams-a review. Journal of Innovation Management, 5(3):75-121.

Kuo, A. 2017. Harnessing frugal innovation to foster clean technologies. Clean technologies and environmental policy, 19(4), pp.1109-1120.

Niroumand, M. Shahin, A. Naghsh, A. and Paikari, H. (2021), Frugal innovation enablers, critical success factors and barriers: A systematic review, Creativity and Innovation, 30:348–367.

Niroumand, M. Shahin, A. Naghsh, A. & Peikari, H. R. (2020). Frugal innovation enablers: a comprehensive framework. International Journal of Innovation Science.

Norris, M. & Lecavalier, L. (2010). Evaluating the use of exploratory factor analysis in developmental disability psychological research. Journal of autism and developmental disorders, 40(1), 8-20.

- pisoni A, Michelini L, Martignoni G.2018. Frugal approach to innovation: State of the art and future perspectives. *Journal of Cleaner Production*, 171: 107-126.
- Prahalad, C.K. Hammond, A.2002. Serving the world's poor, profitably. *Harv Bus Rev*, 80 (9): 48–59.
- Samara, E. Georgiadis, P. Bakouros, I.2012. The impact of innovation policies on the performance of national innovation systems: a system dynamics analysis. *Technovation*, 32(11): 624–638.
- Soni, P. Krishnan, R.T.2014. Frugal innovation: aligning theory, practice, and public policy. *J. Indian Bus. Res.* 6 (1): 29-47.
- Srivastava M. 2018. New Product Strategy/Innovation: Challenges and Opportunities in Emerging Market. In *Strategic Marketing Issues in Emerging Markets*, Springer, Singapore, pp. 99-105.
- Tiwari R, Herstatt C.2014. Emergence of India as a lead market for frugal innovation. Opportunities for Participation and Avenues for Collaboration. Hamburg: Consultate General of India.
- Tiwari, R. Fischer, L. Kalogerakis, K. 2016. Frugal innovation in scholarly and social discourse: an assessment of trends and potential societal implications. joint working paper of Fraunhofer MOEZ Leipzig and Hamburg University of Technology in the BMBF-ITA project, Leipzig and Hamburg.
- Tiwari, R. Kalogerakis, K. Herstatt, C. 2017. Developing Frugal Innovations with Inventive Analogies: Preliminary Evidence from Innovations in India. In: Herstatt C. Tiwari R. (eds) *Lead Market India. India Studies in Business and Economics*. Springer, Cham, available from: https://doi.org/10.1007/978-3-319-46392-6_7
- Weyrauch, T. Herstatt, C.2017. What is frugal innovation? Three defining criteria. *Journal of frugal innovation*, 2(1):1.
- Winterhalter, S. Zeschky, M. Neumann, L. Gassmann, O.2017. Business models for frugal innovation in emerging markets: the case of the medical device and laboratory equipment industry. *Technovation*, 66–67: ۳–۱۳.
- حاجی‌زاده ا.اصغری م. ۱۳۹۰. روش‌های و تحلیل‌های آماری با نگاه به روش تحقیق در علوم زیستی و بپداشتی. *جهاد دانشگاهی*، چاپ اول، ۵۳۶ صفحه
- میلانی ج. ۱۳۹۴. اقتصاد مقاومتی و خودبازاری ملی، فرصت‌ها و چالش‌های تحقق آن. *مجله اقتصادی*، ۷ و ۸: ۲۲-۵

نیازی م، کارکنان نصرآبادی م. ۱۳۸۸. توانمندسازی براساس راهبرد سرمایه اجتماعی. مجله تدبیر، ۲۰۳: ص ۲۱.

وزارت کار و تعاون (۲۰۲۰)، برگرفته از سایت <https://iranfuturistic.mcls.gov.ir>

1. Frugal innovation
2. Hossain et al
3. Hossain
4. BOP (Bottom of Pyramid)
5. Agarwal&Brem
6. Winterhalter et al
7. Prahalad
8. Eniola&Entebang
9. Johnsson
10. Farooq
11. Belkadi
12. Nirooumand et al
13. Samara et al.
14. Webster
15. Tiwari et al
16. frugalis
17. Soni& Krishnan
18. Tiwari & Herstatt
19. Weyrauch&Herstatt
20. Colledani
21. Baud
22. Norris & Lecavalier
23. Forrester
24. total variance explained
25. Rotated Component Matrix
26. varimax
27. Srivastava
28. Kuo
29. https://www.theglobaleconomy.com/Iran/GII_Index/